编者按:数据挖掘就是从大量的数据中发现隐含的规律性的内容,解决数据的应用质量问题。充分利用有用的数据,废弃无用的数据,是数据挖掘技术的最重要的应用。该文对我国农业信息收集有一定帮助。

Web Usage Mining 在电子商务中的应用

宁小红 (浙江师范大学杭州幼儿师范学院,浙江杭州310012)

摘要 提出结合站点的拓扑结构和 Web 页面内容的改进算法。改进算法根据 Web 页面的内容链接过滤非内容页,利用页组的组内链接度提高挖掘结果中频繁访问页组的机率,以提高客户访问率,进而能提高电子商务的效益。

关键词 网页; Web 使用挖掘; 改进算法; 电子商务; 应用

中图分类号 TP31 文献标识码 A 文章编号 0517 - 6611(2007)13 - 04071 - 03

随着我国网络技术的发展和Internet 的迅速普及,电子商务也得到了蓬勃发展。许多电子商务网站存在的共同问题是缺少个性化服务。客户在浏览基于 Web 的网络商务信息的过程中,总会面临大量与己无关的信息。这正如人们所说的'99%'的信息对99%'的用户是无用的"。对于网站来说,每一个来访的用户都是不同的个体,每个个体都有不同的访问习惯和兴趣,但同时人们的行为远比想象的容易并准确地被预测。因而,对于电子商务网站,必须改变过去对所有用户提供统一界面、同样内容的方式,网站需要拥有好的自动辅助设计工具、针对不同用户的访问习惯和兴趣,网站应提供不同的服务。这类网站比起其他同类网站更有可能吸引更多的用户。

1 WUM 技术

近年来, Web 挖掘技术在 Web 个性化方面得到了越来越广泛地应用。Web Mining 是对 Web 文档的内容、Web 上可利用资源的使用情况以及资源之间的关系进行分析, 从中发现有效的、新颖的、潜在有用的、并且最终可理解的模式。简单地讲, Web 挖掘指从 Web 服务器上的数据文件中提取人们关心的知识。Web 挖掘的一种比较流行的分类方法见图1。根

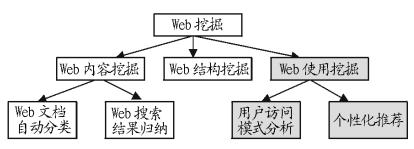


图1 Web 挖掘分类

据 Web 挖掘的数据对象,将 Web 挖掘分为3 类:内容挖掘 (Contert Mining)、结构挖掘(Construct Mining)、使用挖掘(Usage Mining)。其中,Wed Usage Pattern Mining(WUM)是对用户访问 Web 时在 Web 服务器留下的访问记录进行挖掘,即对用户访问 Web 站点的存取方式进行挖掘,从这类记录文件 Web Log 中抽取感兴趣的模式的过程。WUM 被认为是 Web 挖掘技术中最有前途的研究领域。目前,WUM 已成功地应用于 Web 个性化(Web Personalization)服务、系统改善(System Improvement)、推荐系统(Recommender)、商业智能(Business Intelli-

基金项目 2006 年度浙江省教育厅科研项目(20060441)。

作者简介 宁小红(1966-),女,浙江杭州人,高级讲师,从事 Web 挖掘 方面的研究。

收稿日期 2007-01-22

gence) 等领域。

基于 WUM 的个性化服务的基本思路是分析 Web 日志数据,利用 Web 挖掘方法发现用户的使用模式,从而向用户提供个性化服务。对于一个成熟的电子商务 网站,有大量的 Web 访问信息可以利用,如用户的访问日志、注册信息、成交意向、购买结果等)。这些信息如不加以利用,则会造成资源的浪费。利用 WUM 技术充分挖掘这些信息资源,了解和掌握客户的情况、需求、能力、进度、兴趣等,及时调整商务计划,呈现符合客户需要的个性化信息资源。

WUM 基本过程(图2)可分为2个部分:离线部分和在线部分。其中,离线部分分为数据收集、数据预处理、模式发现;在线部分主要包括模式分析与在线推荐。采用 WUM 技术对基于 Web 的网络商务系统实行数据挖掘可分为4个阶段:数据收集、数据预处理、模式发现、模式分析。

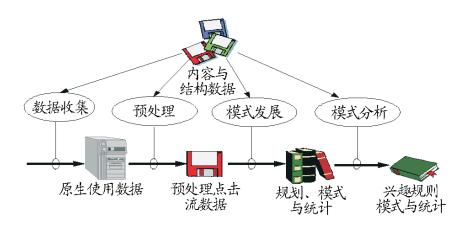


图2 WUM的处理过程

通常利用兴趣性评价 Web 使用挖掘的结果,被客户频繁访问的页面应该满足以下3点: 经常被大量的用户在其一次浏览过程中相继访问; 页面内容丰富; 网站内页面相互之间有尽可能少的超文档链接。

2 在电子商务中的应用

2.1 指导在线推荐模式 模式分析与在线推荐是 WUM 中最后一个重要步骤,主要是通过选择和观察,把发现的规则、模式和统计值转换为知识,再经过模式分析得到有价值的模式,即人们所需要的规则、模式,再采用可视化技术,以图形界面的方式表现出来,进而指导实时 Web 个性化推荐服务,实现 Web 个性化服务的目的。在线推荐时根据浏览页 p 的推荐系数产生推荐集,引用浏览页 p 的推荐系数 Rec(S,p)公式:

Re
$$c(S,p)$$
 = weight (p,C) × match (S,C) (1)
其中,用户当前会话 $S = \{s_1, s_2, ..., s_p\}$

根据当前的用户会话产生的实时推荐集:

$$W_k^c = \begin{cases} weight(p_i, Q, if p_i & C \\ 0, atherwise \end{cases}$$
 (2)

总体使用特征
$$C = \{ w_1^c, w_2^c, ..., w_n^c \}$$
 (3)

使用余弦相似性函数计算 C 和 S 之间的匹配系数:

mat ch(S, C) =
$$\frac{(W_k^c \times S_k)}{(S_k)^2 \times (W_k^c)^2}$$
 (4)

2.2 关联规则算法的改进 假设 FG_k 是包含 k 个页面的频繁访问页组的集合,其中每个页组的支持度都大于预先设定的阈值 T。在传统的页面聚类算法中,支持度是指包含页组中所有页面的用户会话的个数。在改进算法中,模仿和引用了最新的计算方案,将支持度的计算进行了扩展,一个页组 G 的支持度为:

Support(G) = O(G) \times H_{NCLR}(G) \times [1 - QILD(G)] (5) 式中, O(G) 是包含 G 中所有页面的用户会话的数目(也就是传统算法中的 Support 的定义); H_{NCLR}(G) 是 G 中所有页面 NCLR 的调和平均值; QILD(G) 是 G 的页组链接度。

研究发现, 频繁访问页组是一个递归的过程。首先, 将FGI 初始化为支持度大于 T 的页面, FG2 是在 FGI 的基础上产生, FG3 又是在 FG2 的基础上产生, 依此类推。

2.3 聚类算法的改进 为了提高算法的效率, Manrila 等引入了修剪技术来减小候选集 C_k 的大小, 从而明显改进了生成所有频集算法的性能。算法中引入的修剪策略基于以下性质: 一个项集是频集当且仅当它的所有子集都是频集。如果 C_k 中某个候选项集有一个(k-1) 子集不属于 L_{k-1} , 则这个项集就可以被修剪掉不再被考虑(图3)。这个修剪过程可以降低计算所有的候选集的支持度的代价。

```
1: count the NCLR of all distinct pages appeared;
2: initialize FG1 as the top requested single
       page groups with Support >= T;
 3: for (i=2; i<=k; i++) {
 4: Sort the pages of groups in FGi-1 in lexicographical order;
    for each group {x1, ..., xi-1} in FGi-1 {
      for each group {y1, ..., yi-1} in FGi-1 {
7:
         if (x2=y1 \text{ and } ... \text{and } xi=1=yi=2) {
           construct a new group G=\{x1, ..., xi-1, yi-1\};
8:
           if (G not already in CGi) {
9:
10
                test all other combinations of subgroups of G with size (i-1);
              if (all such subgroups are in FGi-1)
11:
12:
                if (Support(G) >= T) add G into FGi;
13:
14:
        }
15:
16: }
17:}
```

图3 挖掘频繁访问页组的改进算法

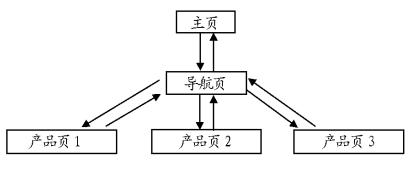


图4 站点的拓扑结构

在电子商务网站的基本网页中,一般的设计至少有主页、导航页、产品页1、产品页2、产品页3等基本页面(图4)。

由于主页与导航页有很高的访问量,如果将SpeedTracer中的页面聚类算法应用到该日志文件上,得到的结果可能包

括2 个页组,即主页、导航页、产品1 和导航页、产品页1、产品页2 等。但是,第1 个页组站点的拓扑结构显示这3 个页面已经是相互链接的,而且挖掘算法不必报告主页和导航页有大量用户访问这一事实。相反,第2 个页组(产品页1,产品页2 和产品页3) 也许会由于选定的阈值较高而未被发现。

一个好的聚类算法应当发现用户真正感兴趣的页组,即挖掘出的频繁访问页组中,页面间的相互链接程度尽可能地低。为此,引入页组的组内链接度的概念。一个页组 G 中页面的超链接关系是一个有向图 Graph(G),页组内的页面是有向图的节点,页面之间的链接对应有向图的边。如果有向图的边集合为空,那么这些页面之间相互不能直接到达,只能依赖于站点的其他页面间接到达;反之,如果这些页面之间为全互连,那么从任何一个页面都能够到达另外任何一个页面。所以,引入组内链接度来刻画组内页面间的链接紧密程度。

2.3.1 组内链接度(GLD, Group Inter-Link Degree)。引入定义:GLD(G) = | Graph(G) | / (|G| × (|G| - 1)) (6) 式中, |G| > 0, |G| 1。

| Graph(G) | 是有向图 Graph(G) 中的边数, | G | 是页组 G 中的页面数。

当页组内的任意2个页面之间都没有链接,则其 GLD 为0;反之,页组内的任意2个页面都是相互链接的,则其 GLD 为1。这样的页组就没有必要出现在挖掘算法的结果中。定义中没有考虑边的位置,可以利用子图的个数来定义页组链接度,但是这种方法消耗较大的 CPU 时间和内存。

- 2.3.2 聚类算法改进后的效果。为了对该文提出的聚类算法进行评价,将它和搜索引擎 Yahoo、K-均值聚类算法进行了比较。试验中采用的 Web 信息集是用搜索引擎 Yahoo 从Internet 上搜索得到的。整个试验在P 450 计算机的 Windows XP 平台上进行。
- 2.3.2.1 算法的准确性。用 Yahoo 根据不同的主题进行了50 次搜索,下载每次搜索到的前20 个信息构成由 Yahoo 产生的50 个信息类,每个类中包含有1 000 个信息;然后,用人工方法剔除无关信息,同样将它们分成50 个类,并依此作为分类准确性的基准;最后,分别采用该文算法和 K-均值算法对这个信息集进行聚类。

由于不同的聚类算法产生类的数目很可能不同,为了使比较更趋公平,选用各自质量最好的40个类进行比较。图5即为由不同算法产生的40个类的平均精度的对比情况。由

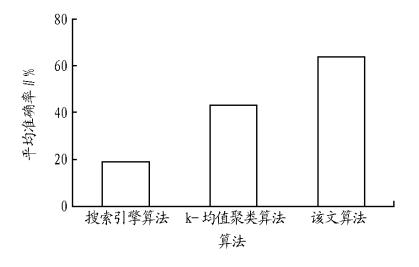


图5 不同聚类算法的精度对比

于该文算法允许类间重叠,并采用了类确认技术,因此平均聚类精度最高。

2.3.2.2 算法的扩展性。同样用 Yahoo 在Internet 上搜索前面50 个主题的相关信息,但是下载的是每个主题的前10 个信息,并以5 的增幅逐步递增到前45 个信息,形成信息数量依次为500、750、1 000、1 250、1 500、1 750、2 000 和2 250 的8 个信息集;然后,分别采用该文算法和K-均值算法对这8 个信息集进行聚类,并计算它们的平均聚类时间。图6 表明,随着信息数的增加,2 种算法的平均执行时间都在增加,但是该文算法平均执行时间的增幅较小,增长趋势较为缓慢,说明该文算法的扩展性较好。其原因在于,该文算法用主题表示信息,降低了信息特征向量的维数;同时,又以主题为事务项,减少了数据处理的工作量。

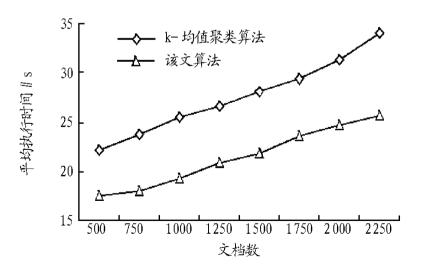


图6 不同聚类算法的扩展性对比

试验表明,改进的页面聚类算法的性能高于一般算法, 挖掘结果有明显地改善。

3 结语

电子商务在企业和商贸领域占据着越来越多的市场份额。个性化推荐服务是电子商务领域中非常重要的新技术。它在帮助用户快速定位感兴趣商品的同时,也为企业实现了增值,所以将会成为未来电子商务网站的关键模块。现阶段个性化推荐服务面临如何发现客户行为的个性化特征以及Web 重要页面的组织等问题。近年来兴起的Web 挖掘技术主要用于商品的市场定位和消费分析,以辅助制定市场策略,还可以用来分析购物模式,预测销售行情。将Web 挖掘技术应用于实现个性化推荐服务势必会推动电子商务的发展。

参考文献

- [1] 韩家伟, 孟小峰, 王静, 等. Web 挖掘研究[J]. 计算机研究与发展,2001, 38(4):405-413.
- [2] 刘培刚. Web 挖掘技术在电子商务中的应用研究[J].情报学报,2002 (6):40-45.
- [3] 周惠宏, 柳益君, 张尉青, 等. 推荐技术在电子商务中的运用综述[J]. 计算机应用研究,2004,21(1):8-11.
- [4] 严华云. Web 挖掘在网络教育中的应用研究[J]. 湖州师范学院学报, 2003(6):72-75.
- [5] ERNAKI M, ANANDS, BUCHNER A. Web mining for web personalization [J]. ACMTOTT, 2003, 3(1):2-27.
- [6] MLLVENNA M, ANANDS, BUCHNER A. Rensonalization on the net using web nining [J]. CACM, 2000, 3(8):123-125.