## 清华大学经济管理学院 Tsinghua University School of Economics and Management

English Ve

教师

- 教师搜索
- 会计系
- 经济系
- 金融系
- 创新创业与战略系
- 领导力与组织管理系
- 管理科学与工程系
- 市场营销系

名誉/兼职/客座教授

学科设置

研究领域

研究项目

研究成果

学术活动

教师招聘



李飞

市场营销系 教授

CV下载

电话 (86) (10) 62789924

电邮 lifei@sem.tsinghua.edu.cn

办公室 舜德楼 327I

个人简介

研究成果

研究项目

李飞教授,现为清华大学经济管理学院营销系教学科研系列教授、博士生导师,清华大学经济管理学院中国零售研究中心常务副主任。为享受国务院政府特殊津贴专家(1998),北京市中青年骨干教师(1999),商务部聘任的全国内贸专家(2010-),中国商业史学会副会长(2010-),《营销科学学报》专业主编(2010-),2009年荣获建国60年影响中国流通发展与改革突出成就奖。

1983年和1988年分别获得北京商学院经济学士和经济学硕士学位,2002年获得中国人民大学商学院经济学博士学位。1991-1992年为 法国巴黎第八大学访问学者。曾经赴美国佛罗里达大学、哈佛大学、麻省理工学院,法国HEC商学院、法国时尚学院和挪威管理学院学习、访问和交流。

1983年7月-2002年4月任职于北京商业管理干部学院,先后为讲师(1983. 9-1994. 6)、副教授(1994. 7-1999. 6)和教授(1999. 7-2002. 4),并兼任学院学位委员会副主任。2002年5月至今为清华大学经济管理学院营销学副教授(2002-2006. 12)、教授(2006. 12-今)和教学科研系列教授(2009. 12-今)。

主要研究领域为营销定位、零售战略、中国营销理论等,偏好应用案例方法进行中国情境下的质性研究。创建了营销定位的钻石模型和定位地图,著述有《李飞定位研究丛书》,已出版5本,《定位地图》、《定位案例》、《定位故事》、《奢侈品营销》和《营销教学案例》。在国内一流的学术期刊《管理世界》、《中国工业经济》、《科学学研究》、《中国软科学》、《中国管理科学》、《南开管理评论》、《营销科学学报》和英文期刊 Journal of Marketing Channels(ABI)、International Journal of Market Research (SSCI)和 Public Relations Review(SSCI)等发表了60余篇论文(80%以上为第一作者)。2篇案例入选哈佛商学院案例库(合编,案例号:N9-308-026,2007-07-31;N9-308-025,2007-06-11)。此外,李飞教授参与了20余项科学研究,包括国家社会科学基金项目、国家自然科学基金重点项目、国家九五科技攻关项目、联合国粮农组织项目、商务部项目等。

1996年《零售王:现代百货商店计划及设计》一书获得中国大学出版社协会优秀出版物奖,与他人合作的科研成果《百货商店定位管理》和《中国零售顾客满意研究》分别于2003年和2010年获得全国商业科学技术进步二等奖。发表在《管理世界》的3篇案例研究论文《高速成长的营销神话——基于中国10家成功企业的多案例研究》(第1作者)和《中国百货商店服务创新研究——基于北京当代商城的案例研究》(第1作者)和《中国情境下成功品牌延伸的影响因素的案例研究》(第2作者)分获2008年、2009年、2011年中国企业管理案例论坛最佳论文奖。主编的《中国零售前沿研究系列丛书》,荣获建国60年影响中国流通业发展的10本著作之一。

李飞教授目前兼任《市场营销导刊》杂志副主编,《北大商业评论》、《市场营销·理论版》(人大报刊复印资料)和《北京工商大学学报(社科版)》学术指导委员会委员。还兼任国家社科基金项目(2008-)和国家自然基金项目(2006-)的通讯评审专家。