

上游企业R&D投资策略的博弈分析

田盈^{1,2}, 蒲勇健¹

1. 重庆大学经济与工商管理学院, 重庆, 400044;
2. 重庆师范大学数学与计算机学院, 重庆, 400047

Game Analyseis on R&D Policy of Upstream Firm

TIAN Ying^{1,2}, PU Yong-jian¹

1. College of Business Administration, Chongqing University, Chongqing 400044, China;
2. Dept. of Mathematics and Computer Science, Chongqing Normal University, Chongqing 400047, China

- [摘要](#)
- [参考文献](#)
- [相关文章](#)

Download: [PDF \(KB\)](#) [HTML \(KB\)](#) Export: [BibTeX](#) or [EndNote \(RIS\)](#) [Supporting Info](#)

摘要 市场上存在一个上游和一个下游企业时,纵向一体化能使上游企业的R&D投资、下游企业的产品产量和行业利润均增加。本文研究了在不进行纵向一体化的情况下,上下游企业之间是否能够通过谈判,达成契约,从而使上游企业的R&D投资、下游企业的产品产量和行业利润都达到纵向一体化时水平的问题。研究表明:如果上、下游企业进行两阶段动态博弈,该契约不会是一个子博弈精炼纳什均衡。只有上、下游企业进行无限次重复博弈,双方才有可能达成契约,并且双方都会遵守该契约。

关键词: R&D 纵向一体化 契约 博弈

Abstract: When an upstream and a downstream firm exist in the market,vertical integration can increase the upstream R&D expenditure,the downstream output,and the industry profit.This paper studies the problem whether the upstream and downstream firms can sign a contract to increase the upstream R&D expenditure,the downstream output,and the industry profit to the level after the vertical integration.It is shown that,if the upstream and downstream firms play two-stage dynamic game,the contract is not a perfect Nash equilibrium.If the upstream and downstream firms play infinitely repeated game,the contract can be signed and abided.

收稿日期: 2003-05-27;

基金资助:教育部高校博士点专项基金(20020611009)

引用本文:

田盈, 蒲勇健 .上游企业R&D投资策略的博弈分析[J] 中国管理科学, 2004,V(4): 28-32

Service

[把本文推荐给朋友](#)

[加入我的书架](#)

[加入引用管理器](#)

[Email Alert](#)

[RSS](#)

作者相关文章

[田盈](#)

[蒲勇健](#)

没有本文参考文献

没有找到本文相关文章

Copyright 2010 by 中国管理科学