管理学报 2011, 8(11) 1690- DOI: ISSN: 1672-884X CN: 42-1725/C

物流与运作管理

多属性采购拍卖与多属性不对称纳什谈判的比较研究

黄河, **王峰**

重庆大学经济与工商管理学院

摘要:

拍卖与谈判作为采购中有效选择交易对象的常见方式，从最大化采购方收益的角度看，现有理论对这2种方式各有支持。通过运用经典的多属性拍卖模型和多属性不对称纳什谈判模型，将拍卖的期望收益和谈判的收益进行比较，发现2种机制的分界与谈判力量和投标人数这2个指标有关，通过划分谈判力量和投标人数取值的不同区间，找到了拍卖或谈判这2种方式的边界条件以及它们各自的适宜范围。

关键词: 多属性采购拍卖 多属性不对称纳什谈判 机制比较

A Comparison of Multidimensional Procurement Auction and Multidimensional Asymmetric Nash Bargaining

HUANG He, WANG Feng

Chongqing University, Chongqing, China

Abstract:

As common and effective ways of selecting suppliers in procurement, auction and bargaining both have their supports in the current theory, from the perspective of the purchaser. By using the classical multidimensional auction model in and multidimensional asymmetric Nash bargaining model, to compare the expected revenue of auction with the earnings of bargaining, it is found that the boundary of the two mechanisms relates to the power of bargaining and the number of bidders. By dividing the interval of them, the boundary conditions of auction and bargaining and their respective appropriate ranges are also found.

Keywords: multidimensional auction multidimensional asymmetric Nash bargaining comparison of mechanisms

收稿日期 2010-11-17 **修回日期** **网络版发布日期**

DOI:

基金项目:

国家自然科学基金资助项目（71071171，70701040）

通讯作者: 黄河（1977~），男，重庆人。重庆大学（重庆市400023）经济与工商管理学院教授，博士研究生导师。研究方向为拍卖理论、机制设计、运作管理等。

作者简介:

作者Email: huanghe@cqu.edu.cn

参考文献:

本刊中的类似文章

文章评论

反馈人		邮箱地址	

反馈标题		验证码	4141