

当前位置: 科技频道首页 >> 新药研发 >> 药剂 >> 生物波系列产品“腋立清”产业化工程

请输入查询关键词

科技频道

搜索

生物波系列产品“腋立清”产业化工程

关键词: 腋立清 狐臭 生物波 促波氨基糖 调控因子 喷雾剂

所属年份: 2000

成果类型: 应用技术

所处阶段:

成果体现形式:

知识产权形式:

项目合作方式:

成果完成单位: 重庆逐波生物工程公司

成果摘要:

项目主要内容: 生物波系列产品--“腋立清”治狐臭生物浓缩液是以高纯度的生物波调控因子(BRF)——“促波氨基糖”

(AWA)为主要成份, 加入其他辅料科学组方制成。“腋立清”喷雾剂具有无刺激、无污染、无损伤, 产品设计的生物学原理使之能多方面保护人体皮肤, 产品独有特色, 是新一代的治狐臭精品。该产品是无色、无污染的透明喷雾型水剂。

与传统治疗狐臭产品相比, 中医采用密陀僧, 西医用福尔马林, (或乌洛托品)这些药物机理是破坏表皮和大汗腺, 抑制皮肤腺体正常分泌, 以达到清除狐臭的目的。“腋立清”的特点一是在用药过程中不损坏正常皮肤, 不易引起化脓性皮肤病感染。二是不容易污染衣服、被褥, 使用很方便, 有着传统产品无法比拟的优势; 建设规模: 建设年产50万支“腋立清”的生产车间, 包括200平方米的无菌分析实验室、10张超净工作台、600平方米的灌装车间; 项目总投资: 该项目总投资260万元人民币, 包括100万元的生产设备投资, 160万元的原材料、销售费用等流动资金; 建设条件: 具有生物波技术的专业技术及专业人员, 具有生产“腋立清”的基本设施和生产基地; 市场预测: 狐臭的发病率相当高, 据权威部门统计全国的发病率为20%, 在南方发病率还要高于这一数字, 市场调查显示, 狐臭产品的市场需求在每年3亿元人民币左右, 而该产品在东南亚及欧美地区都有广阔的市场, 有着相当的创汇能力; 项目效益分析: 按年产50万支计算, 可实现年利税300万元。产品的生命周期在10年以上, 最保守的估计, 该产品可实现3000万元的经济效益; 项目前期工作情况: 已具备30平方米的无菌分析实验室, 60平方米的灌装车间, 2张超净工作台, 已达到年产5万支的规模, 并在全国16个城市和地区建立了销售网络。

成果完成人:

完整信息

行业资讯

高效消毒灭菌洗衣粉的研制

锅炉化学清洗除垢钝化混合清...

计算机配制系统在药品输液剂...

药用机制硬胶囊

利用现在观测资料确定西北干...

大黄蒽醌类成分大肠靶向给药...

中药注射与抗休克血管活性药...

定眩冲剂治疗椎动脉型颈椎病...

视力宝胶囊

醒脑陪胶束

成果交流

推荐成果

- 海外华人学者生物医药领域创... 04-17
- SY-I型栓剂融变仪 04-17
- 卡维地洛固体分散体的研制及... 04-17
- 一种银杏复方胶囊 04-17
- 有机絮凝剂代替乙醇在中药制... 04-17
- 中国药典部分品种热原检查用... 04-17
- 注射中不溶性微粒检查法 04-17
- 栓剂溶出度测定方法的研究 04-17
- 葡萄糖氯化钠注射液细菌内毒... 04-17

>> 信息发布

[版权声明](#) | [关于我们](#) | [客户服务](#) | [联系我们](#) | [加盟合作](#) | [友情链接](#) | [站内导航](#) | [常见问题](#)
国家科技成果网

京ICP备07013945号