

您现在的位置：[中国船舶新闻网](#) > [海工游艇](#) > [市场分析](#) > [正文](#)

## 吉宝订单料逾百亿美元

发布时间:2011-08-23 10:10:56 | 来源:大公报 | 作者:

全球最有规模石油钻井平台商——新加坡吉宝 (Keppel) 离岸及海事有限公司负责人在新加坡表示,倘若石油仍然维持在每桶80美元或以上价格,钻井平台建造订单将会有实质的增长。

该公司行政总裁汤庄宏 (译音) 在接受路透社专访时表示,吉宝今年下半年会争取半潜式钻井平台的订单,特别适合在中等水深使用的钻井平台。

吉宝在该行业的最大竞争对手是胜科海事,由于近期全球经济陷于放缓和不景,海事工程公司月初在新加坡股市出现股票抛售后,钻井制造商一度担心油价滑落,会影响海事工程行业的经济前景。

他表示,“这真的很难说,因为我无法明确说肯定不会,但只要油价仍然在每桶80美元以上,我想仍然有活力建造新产品,应有理由继续下去。”

“当每桶油价介乎在40或50美元的时候,经济时高时低,吉宝受到很大冲击,我认为这种教训,将带来一个极大的震动。”汤庄宏谈他的看法。

吉宝离岸及海事有限公司大股东是新加坡淡马锡控股,占股权二成,今年是该公司成绩最好的年份,钻井平台订单创新高,新合约造价高达59亿美元 (约72亿新元),以致手持订单总金额91亿新元,交货期至2014年。

该公司今年大部分订单是自升式钻井平台,适用于浅水海区。至于深水海区的钻机平台订单,则被韩国的船厂夺去合同。

汤庄宏表示,中型规模的半潜式钻机平台,预期将会是一个空间。至目前为止,还没有真正积极推行。过往大多数人只关注深海的钻井船订单,以致忽略中型规模的产品,现在大家再度将焦点投向该处。

新加坡与韩国在海上石油钻井平台制造与订单争夺上,一直是竞争对手。吉宝、胜科海事在自升式和半潜式钻机平台制造上占有优势。汤庄宏拒绝就今年可以取得订单量作评论。但据JP摩根表示,吉宝已经争取到近30亿美元的钻井平台,但至今仍未落实,这有可能令其2011年总订单金额超过121.4亿美元。“我认为更重要的是执行和交付,而不是简单地追逐订单。”他表示。

### 相关文章

### 特别推荐

- GM4000半潜式钻井平台出坞
- 全球风机安装船订造热潮涌动
- 七〇八所喷水推进系统挺进海工领域
- 既要把住关,又要进得来
- 常州首艘太阳能游船研制成功
- 中国游艇产业两大难题亟待破解
- 七〇八所设计我国首艘自升式海上风电安装船
- “奥特宝”号钻井平台建造再下一城
- 从常规修船到海工总包
- 中国企业试探深海风电处女地

### 点击排行

- 全球海洋工程市场半年回眸
- 中国企业试探深海风电处女地
- 从常规修船到海工总包
- “奥特宝”号钻井平台建造再下一城
- 七〇八所设计我国首艘自升式海上风电安装船
- 中国游艇产业两大难题亟待破解
- 常州首艘太阳能游船研制成功
- 既要把住关,又要进得来
- 七〇八所喷水推进系统挺进海工领域
- 全球风机安装船订造热潮涌动

一报在手 行业在握



友

[情](#) [国资委](#) | [中国船舶工业集团公司](#) | [中国船舶重工集团公司](#) | [中国船舶工业行业协会](#) | [上海市船舶与海洋工程学会](#) | [中国船级社](#) | [中国造船工程学会](#) | [中国船舶标准网](#)
[链](#) [中国产业报协会](#) | [中国造船网](#) | [国际船舶网](#) | [中国船检](#) | [南通船舶网](#) | [中国船舶设备网](#)

接

[关于我们](#) | [报纸广告](#) | [网站广告](#) | [维权声明](#) | [投诉建议](#) | [联系我们](#) | [投稿邮箱](#) | [报纸订阅](#) | [海事书屋](#) | [新书预订](#) | [杂志订阅](#)

中国船舶报社版权所有, 未经书面授权禁止使用

热线电话:010-68058257 010-59517980 传真:010-59517855

地址:北京市西城区月坛北街5号 邮编:100861

E-mail:news@chinashipnews.com.cn

京ICP备05065574号