

规范市场 杜绝船舶私下交易

作者:施玉清 来源:中国水运杂志 日期:2009年05月04日 点击:

编者按:受金融危机影响,水运行业持续低迷,部分经营困难的船户发生私下卖船或转让船舶经营权的方式以应对困境,作者分析了船舶私下交易的弊端,并提出相应的对策,希望船户能意识到私下交易的危害,管理部门能认真对待,以示警醒。

全球性的金融危机予以各个行业不同的影响,这其中国际航运市场持续走低,内河水运市场受大环境影响也已不可避免的陷入低迷,并且这一现象还将持续一段时间。面对市场低迷的情况,很多经营陷入困境的船户以卖出船舶及转让船舶经营权等手段来降低经营成本,以求渡过经济寒冬。但是有些船户因贪图方便,在卖出和转让船舶时未按照相关规定办理手续,造成相关部门管理困难等诸多问题。近日,某船户拿着船舶各类证书前来咨询办理船舶转户手续,工作人员经仔细查看对照,发现船舶所有人的名字与现在的卖方不是同一人,这就是船户私下进行船舶交易的一个案例,在实际工作中海事工作人员经常发现这种情况,应引起足够重视。

船舶私下交易产生的原因及弊端

船舶私下交易主要有以下几种情形:一是船舶所有权和经营权整体转让,但未到管理部门进行所有权变更登记;二是船舶所有权和经营权分离,船东将经营权转让给他人,即所谓的光船租赁,但未办理光船租赁相关手续;三是船户私下将船舶卖给船厂,拆解船舶,未办理注销登记。

船舶私下交易产生的原因。产生以上三种情况的原因各有不同,具体问题具体分析,不能一概而论,经分析原因分别如下:一是内河水运市场低迷,以杭州市富阳航区为例,富阳本地船舶运输货物种类单一,主要只能依靠运输黄砂,而现在整个黄砂市场不景气,有时候每个月只有一个航次,考虑到燃油费、人工费、规费等,入不敷出。船户对市场持悲观态度,认为水运市场离复苏较远,故选择将船舶卖出以节省开支;二是有些船户认为现在内河水运市场暂时低迷,对市场持观望态度,先将船舶经营权出租,等水运市场有所好转,再将船舶经营权收回;三是船舶船龄较大,保险、维修成本高,故在钢材价格高时选择将船舶拆解。另外还有很多船舶都是在前几年靠银行贷款高价打造的,市场不景气导致船东在高额利息压力下无法继续经营,只能弃船还贷。

船舶私下交易的弊端。以上情形的共同点是船户法律意识不强,未到有关管理部门办理相关手续,私下进行船舶交易。这种做法存在极大的风险,一旦造成事故后果极其严重。其一,管理不便。有新政策、重要通知需要通知到船户时,管理部门往往找不到船舶真正的所有人,造成消息延误或者船户根本无法收到信息,当然也不利于管理部门及时掌握船舶动态,造成管理不便。其二,船舶发生事故,事故处理时易出现纠纷。当船舶发生碰撞等事故需要找当事人负责任时,如果因为责任重大经营人逃逸,受害方会找在海事机构登记的船舶所有人要求赔偿。原船舶所有人对事故一无所知,认为已将船舶出售给其他人,自己不需要承担任何责任。但从法律层面来说,事故相关人也包括在海事机构登记的船舶所有人,受害方可以向在海事机构登记的船舶所有人要求赔偿,也可以向实际运营者要求赔偿。因此一旦发生事故,会给事故处理带来麻烦,引起纠纷。其三,船户未办理注销手续,私自将船舶进行拆解,会导致出现套牌、船证不符等情况。以杭州市富阳航区为例,2009年一季度的黄砂船舶排队报名中,经询问检查,发现有些船舶已经拆解,但是船名仍出现在排队报名的船舶当中。一方面

这对其他依法经营的船户十分不公平，另一方面为了装运拆解船舶的黄砂，船户为逃避检查串改船名号，给现场管理工作带来困难。

预防船舶私下交易的对策

针对船舶私下交易的相应对策。为了防止并杜绝以上情况再次发生，应该采取以下一些措施：一是进行相关法律法规的宣传教育活动，发放相关普法材料，提高广大船户的法律意识；二是管理部门定期主动联系船户，随时了解掌握船舶动态信息；三是现场执法人员加强检查力度，开展专项检查。以批评教育为主，说服船舶买卖双方当事人到管理部门办理相关手续。对于私自拆船的情况，有关法律法规规定在拆船之前应到船舶管理部门办理注销手续，这一点在沿海拆船市场已经得到了较好的贯彻，但在内河水运市场宣贯暂时还未完全到位。从某种角度来说，管理部门对拆船存在管理真空，因此应加强与拆船厂的联系，对未办理船舶注销手续的船舶，劝说船户先去管理部门办理注销登记手续，拆船厂凭手续再予以拆解。最后要对私改船名的行为进行严厉打击，维护市场的公平公正。

针对水运市场低迷应采取的措施。船户私下进行船舶交易的根源在于水运市场不景气，只能采取各种措施渡过难关，在一定程度上有些做法也是无奈之举。水运市场萎靡不振，单靠船户自己苦苦支撑并不能完全解决问题，相关管理部门不能袖手旁观，应设身处地地为船户出招献策共渡难关。目前而言，以下一些方法可以在一定程度上缓解压力。一是暂时报停。目前航区内有一些小吨位船舶，船龄普遍较大，一个月航次寥寥，收不抵支，可以通过暂时报停渡过市场低谷期；二是委托他人经营。如果自己货源不足，可以委托给其他人经营，但前提必须是要先办理相关手续；三是变更经营范围、积极拓展货源。目前浙江省内有很多船舶经营范围仅限省内运输，但就市场行情而言，省内资源已远远不能满足需求，必须走到省外去拓展更多的货源。船户可以申请变更经营范围，积极寻找外省货源以应对危机。四是抓住机遇打造新船或购买二手船。目前造船市场处于低谷期，这个时候打造新船价格较低。在二手船市场，按以往一半的价格就能买下一艘二手船。但是打造新船或购买二手船的前提是有足够的成本能捱过低谷。

总而言之，对船户某些存在风险的做法，管理部门应发挥自身作用防范船户某些负面做法带来的风险，尽量降低其造成的危害。同时以服务的态度与船户加强联系，寓服务于管理中，在水运市场低迷时期，管理部门更应设身处地地为船户出招献策，携手共渡难关。

[发表评论](#)[告诉好友](#)[打印此文](#)[收藏此文](#)[关闭窗口](#)

上一篇：[宁波造船业：谋求转型升级](#)

下一篇：没有了

文章评论

特别推荐

- [行业报告]长三角内河船员调查报告
- [风险投资]地主港融资策略及实现条件
- [港口研究]港口之春：宏观经济走到“十字街头”
- [航运研究]积极推进航运企业收费标准化
- [内河航运]建设长江黄金水道 发展现代长江航运
- [行业视点]金融危机对全球海运市场影响渐显
- [行业视点]美国金融危机对航运业的影响及应对措施
- [世界航运]马士基集装箱盈利飙91%

友情连接

相关文章

宁波造船业：谋求转型升级	04-30
我国港口集装箱“穿梭巴士”运行探讨	03-02
数字化造船：中国造船工业的必然选择	01-12
13000箱超巨型集装箱船呼之欲出	06-16
科学治理滩涂造船	07-02
轻便型散装船虽小盈利大	04-28
我国船舶配套业的比较优势	05-07
我国成品油船队现状分析	04-18
宁波船舶工业：机遇与对策	04-10
环保节能的三峡库区电动游览船	04-11

[关于站点](#) - [广告服务](#) - [联系我们](#) - [版权隐私](#) - [免责声明](#) - [网站地图](#) - [意见反馈](#) - [返回顶部](#)

Copyright @ 2008 Powered by ZGSYZZ.COM, 《中国水运》编辑部 All Rights Reserved.

热线电话：027-82767375 传真：027-82805539 E-mail:zgsyzz@vip.163.com

中国水运报刊社 版权所有 建议分辨率1024*768 IE6.0下浏览

[违法不良信息举报中心](#) [网络110报警服务](#) [鄂ICP备08002098号](#)

