

科印文库

频道首页 | 科印期刊 | 科印报告 | 分类检索

library.keyin.cn

请输入搜索关键词

标题搜索

搜索

胶印机 CTP PS版 纸张 标签

当前位置: 主页 > 期刊 > 数码印刷

数码快印企业进军账单打印市场

时间: 2007-07-17 来源: 科印传媒《数码印刷》 作者: 徐文革

【内容提要】随着互联网的急速发展,企业越来越多的商业活动开始借助于网络。不过另一个现象是,信箱里每天塞进来的直邮信函并没有减少,反而越来越多了。据邮政部门反映的数据看,事实确实如此,直邮信函业务随着经济发展正越来越发达。

随着互联网的急速发展,企业越来越多的商业活动开始借助于网络。不过另一个现象是,信箱里每天塞进来的直邮信函并没有减少,反而越来越多了。据邮政部门反映的数据看,事实确实如此,直邮信函业务随着经济发展正越来越发达。

说到商业直邮信函市场,目前主要由两大业务块所构成,其一是广告通知类的商业信函业务,其中主要包括诸如产品企业研讨发布会的邀请函、企业产品和服务的宣传印刷品等等。还有一类是各种各样的账单印刷品。对于前者,虽然越来越多具有超前意识的企业开始使用可变数据印刷来制作个性化印刷品,但从实际情况看,现在还是以千篇一律的传统印刷品为主。对于后者,毋庸置疑,完完全全都是可变数据打印,虽然很多出单机构并不一定称其制作为“可变数据印刷”。

数码印刷业经过几年的快速发展,现在已进入激烈的价格竞争阶段。越来越多的企业开始考虑采用新的技术来改善自己的营业模式,创造新的利润点。可变数据印刷是其中一个新的投资领域,对此已经有不少数码快印企业进入到此领域,并且已创出一片天空。目前商业数码快印企业运用可变数据印刷的业务范围主要集中在广告通知类的商业信函。但是从我个人近年来与很多数码快印企业的业务往来中得知,不下10家有一定规模的企业已经涉足一般人心目中遥不可及的账单类直邮信函打印的业务,并且越来越多的数码印刷企业开始关注这个市场。商业数码快印企业是否能够介入这个市场?要介入的话有哪些技术门槛?下面我从一个可变数据印刷方案开发商的角度来谈谈我眼里的账单打印市场和一些相应的技术方案,供大家参考。

账单的种类和市场分析

说实话,虽然早知道可变数据印刷的一个重要应用方向是账单打印,但起先我并没有特别关注这个市场。随着询问电话越来越多,并且在实际的业务中,我们原有的可变方案碰到技术阻碍时,我才慢慢开始关注起这个市场。来电询问者当中有原来账单的出单机构,还有最终企业客户,再有就是新的业务外包商。我们这里所说的账单包括:商业票据、报表、银行对账单、保险单、水电煤等公用事业账单、税单和个人完税证明、基金证券报告、社保养老单证、房贷缴纳凭证等等,并且具有一定打印数量和格式内容要求。

账单市场是本身存在的一个大市场,以往基本上操纵在金融、邮政、公用事业机关附属的账单处理打印中心手里。这个市场本身在急速扩大,另外,越来越多的账单从集中式打印向分布式打印过渡。举个保险单的例子,现在人们投保的意识要比前几年强很多,而

科印网精华读本

资讯速递

专栏热文 技术文章



南亚印刷展成功举办



华联介入出版上游

首届海峡印刷技术展

上海印刷企业握紧世博会商机

促进海峡两岸印刷业共同发展

首届海峡展:泉州将设三大印刷产业基地

北京中小学新教材将在明春开始启用

包装可持续性发展依然面临的问题

数码与网印组式喷墨印刷机问世

湖北新华印刷科技产业园一期工程投产

热销图书

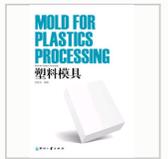
热卖器材



水悟人生 ¥28 ¥25



塑料成型工艺 ¥26 ¥23



塑料模具 ¥19 ¥17

- 包装材料 包装材料(双语) ¥28 ¥25
包装技术 包装与环境("十一五"国家... ¥36 ¥32
印刷机械 平版胶印印刷机械 ¥21 ¥19
包装设计 瓦楞包装设计 ¥58 ¥52
印刷机械 印刷机械 ¥45 ¥41

供求信息

更多

- 罗兰配件墨辊架芯
小杠杆
水辊摆架大铜
墨辊摆架
对开压纸轮
串墨座
灰壳铝拉杆
水辊摆架齿轮
水辊齿轮
水墨轴套

科印期刊

更多

- 印刷技术出版分册
印刷技术包装分册
数码印刷
印刷经理人
中国印刷与包装研究



- 1 商轮纸架刹车气囊破裂应急处理
2 Print09展前速递:胶印新风貌
3 专利产品和技术检索
4 CTP时代立体印刷能否加快发展步伐
5 立体印刷市场观望
6 热点关注:数字时代立体印刷广告...

→ 订阅 → 更多

且很多情况下一个人可能投了不同保险公司的不同的险种。既然投了保，总要给被保险人一份保单，于是大量的各种各样保单打印需求快速膨胀。从需求主体看，原来保险机构就这么几家，现在各种所有制的保险公司如雨后春笋一般进入市场。还有一种情况，原来集中在账单处理中心进行集中打印邮寄的方式，由于时间、成本的考虑慢慢开始分散打印，分散邮寄。无论从打印量，还是从打印机制或者从投资回报的经济分析，账单打印正在由原有的出单机构一家独揽，发展为原出单机构通过自我扩展生产能力来满足，还有相当一部分将不得不通过外包来完成。这种局面的产生无形中给了商业数码印刷企业一个介入的机会。

从账单本身特性变化来看，以往基本上有这样几个特点：印量大、黑白、单纯文字和数字、格式单一。随着竞争的加剧和事实上的众多政府机构的商业化操作，灵活多样的彩色个性化的账单正在悄然而起。一方面，银行、保险、基金、证券机构为了提升自己客户服务的附加值，从而吸引到更多的客户，他们越来越希望提供更具个性化、信息量更多、阅读更直观、格式更漂亮的账单给客户。另一方面，一些公用事业机构因为手上掌握质量高的数据资源，所以希望通过这些资源进行商业化操作，即进行有巨大盈利空间的数据库营销活动。随着需求越来越迫切，这些商业活动就需要比原来更具个性化操作的账单处理打印方案来帮助。而在个性化账单打印方案方面，个人觉得商业数码印刷企业与原来的政府出单机构各具优势。诚然，一些数量超大的账单打印因涉及巨无霸设备及配套方案的大笔投资，可能暂时还是由原来的出单机构承担，但对于中小型的个性化账单打印需求，完全商业化操作的数码印刷具有一定的价格、效率优势。就好像拥有不少喷绘打印设备的建筑设计院反而会把很多图纸外包到社会上的商业打印企业去打印一样。而从数量看，中小型的个性化账单打印已经是一个巨大的市场。

应用于账单打印的可变数据印刷方案的特点

既然账单打印是一个业务稳定的长线生意，商业数码企业如何进入账单市场呢？这涉及到数据安全、准入证限制、打印环境建设等等一系列门槛。在此，我单就应用于账单打印的可变数据印刷解决方案，结合自己的经验谈一些体会。

从应用原来火并的Merge4Print可变数据印刷方案在账单市场失败的经验教训，以及在开发应用新一代VariPrint账单系统期间无数次与客户沟通实际制作过程中，我逐步体会到，不同于海量可变证卡制作，应用于账单处理打印的可变数据印刷方案有其特点和要求，下面贡献这些很技术的特点出来，供有兴趣进入账单市场的数码印刷企业选择投资方案时做一个参考。

第一，通常需要同时支持多个数据库，每个数据库之间以某个字段做关联，以减少数据的冗余。比如说银行对账单，往往有客户个人信息数据库和消费记录数据库。从实际情况看，最终客户往往提供从大型数据库服务器中导出的文本数据文件，这样首先需要通过额外的数据库抽取整理工具把这些文本文件整理成一个或多个数据库文件。

第二，需要支持大容量纪录的数据文件。原来的CSV和Excel文件是无法满足大容量数据需求的。

第三，大量可变信息。可变文本除了必要的用户个人信息和消费信息外，根据每个用户的消费模式，根据预先设定的条件，在不同用户的账单上产生相应的个性化的优惠方案及产品促销信息等可变信息，以最大限度地满足客户的需求。例如有的账单特别设定客户告知区或业务/服务宣传区，用以打印企业推出重要的服务、业务或营销举措介绍。为满足CRM个性化服务的要求，也可在该区印制对客户本人的个性化告知，比如该客户的积分明细、为该客户量身订做的营销方案的推荐，对该客户上次投诉或建议的反馈、生日祝福语等。

第四，需要支持函数，运用对数据库数据进行预先设定规则的函数分析和逻辑过滤，可进行账单广告图片文本的按需插入。

第五，需要可变条形码的支持，虽然账单中的条形码码制一般都是比较通用的码制。

第六，输出速度的要求。因为账单的数量一般比较大，又有一个打印窗口期限的限制，所以需要系统在有限的时间内完成打印。整个打印周期包括软件处理时间、传送数据

推荐名家

更多



何晓辉



吕进发



施继龙



谢铁生

顾桓 陈浩杰 赵秀萍 周世生 陈蕴智 施继龙 王德茂 王强
王德明 李景伟 徐胜林 杨虹 [更多名家>>](#)

推荐专题

更多



- [印前用显示器采购指南全攻略](#)
- [品牌胶印机电气常见故障及其排除](#)
- [胶印机重影故障及排除二十招](#)
- [海德堡SM系列印刷机故障排除与保养](#)

点击排行

- 1 [佳能7.3亿欧元收购奥西 打造印刷业No.1](#)
- 2 [TTM将收购美维控股印刷电路板业务](#)
- 3 [印刷业“双百”评选结果揭晓](#)
- 4 [新中国百名杰出贡献印刷企业家名单](#)
- 5 [柯达用户俱乐部技术服务论坛上线](#)
- 6 [方正商业CTP 提高效率的法宝——访青岛东方丰彩包...](#)
- 7 [印刷行业获“中国百名优秀出版企业家”称号名单](#)
- 8 [爱克发收购加拿大一喷墨印刷机制造商](#)
- 9 [未来3年印刷业将面临媒体通讯市场巨变](#)
- 10 [印刷业荣获“百名有突出贡献的新闻出版专业技术人员...](#)

到打印控制器的传输时间、打印控制器处理时间、打印机引擎时间等4个环节的组合，而不是单单软件处理的时间。如果整个系统可以并行操作的话，整个周期的时间就会缩短很多。

第七，后道封装插页配套的页面设置。如同一用户多页集中封装和广告页的按需插入等等。

第八，多纸盒自动选择进纸打印。例如这个功能可用于进行不同预印纸张的账单和详单的同时打印，同时封装。节省目前很多账单和详单分别打印、分别封装、分别寄送导致的成本上升。

第九，除了文本和数字可变外，需要提供对统计图表，如柱型图、圆饼图的支持，这样可把账单的数据图形化，使得阅读更直观。例如，以饼图或柱型图的方式显示客户当月话费消费情况，本年度每个月的话费消费分析，如区内、长途、漫游话费及数据业务费、增值业务费等之间的比例关系和占总话费的比例等等。还可在这些统计图表的旁边，根据客户消费情况提出消费建议，充当客户的理财顾问。根据客户消费金额的不同，分别向客户推介新业务和消费方式，或者打印第三方的广告。

第十，数据容错能力。整个系统对出错的应对能力，因为账单往往涉及很多个人信息，漏打或者错打都是不被允许的。

除上述10个要点之外，还有很多细节需要规划和考虑周到。当然这里仅仅谈的是账单处理的软件方案，硬件的选择又有一大堆的学问。总之，要能够顺利进入账单这个新的市场，不是那么容易。但一旦技术门槛跨过了，会帮助你避开原始的价格竞争压力，迈入一个更为广阔的业务境界。



科印期刊 科印报告 分类索引 library.keyin.cn

点击科印文库 诠释印刷技术

[【收藏】](#) [【打印】](#) [【回到顶部】](#)

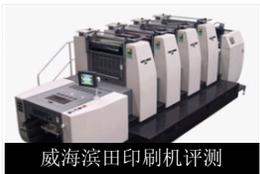
相关文章: [【点击查看更多精彩内容】](#)

- [祁欣: 为理想而战——南京华务 快印之锋](#)
- [良印堂主和她的数码快印之梦](#)
- [昆仑数码 打造快印新主张](#)
- [西子湖畔的明珠](#)
- [品牌打造 数码快印市场的最佳选择](#)

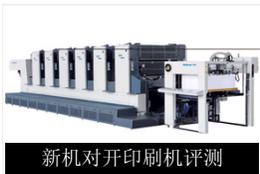
看过本文的读者还看过:

- [数字打样技术的新发展](#)
- [智能定位的账单营销](#)
- [2009“数码印刷在中国”调查报告](#)
- [北京“最”意数码印刷市场](#)
- [南京 期待觉醒后的腾飞](#)

产品评测 更多...



威海滨田印刷机评测



新机对开印刷机评测



波拉裁切机产品评测

- [斯塔尔折页机评测](#)

- [樱井75SDw/SDP评测](#)

- [三菱钻石V3000评测](#)

产品推荐 更多...

- [网印机](#) | [SH-W2曲面丝印机](#)
- [卷筒纸胶印机](#) | [SYSTEM 38S](#)
- [网印机](#) | [双色丝印机](#)
- [切纸机](#) | [SQZ-115CTN型液压程控全张切纸机](#)
- [卷筒纸胶印机](#) | [DIAMONDSPIRIT](#)
- [版材](#) | [FIT Xtra/FIT阳图热敏型CTP版](#)
- [CTP及CTcP设备](#) | [蓝瓷 8直接制版机](#)
- [复合机](#) | [挤出涂布/复合机\(SJC-A\)](#)
- [切纸机](#) | [QZY920XK智能数显切纸机](#)
- [显影机](#) | [冲片机](#)