| 首页 | 资讯 | 名家 | 文库 | 专题 | 百科 | 书店 | 商城 | 招聘 | 黄页 | e刊 |

科印网客服热线: 010-88275777

# 科印文库

频道首页 | 科印期刊 | 科印报告 | 分类检索

library.keyin.cn

请输入搜索关键词

标题搜索

当前位置:主页 > 期刊 > 数码印刷

# Transpromo 直邮发展新策略

时间: 2009-06-10 来源: 科印传媒《数码印刷》 作者: 刘渊

【内容提要】产品竞争的加剧促使商家不断寻找新的营销手段和渠道,电视、手机、 网络、直邮等多种媒体都成为产品宣传的方式,面对这些信息,消费者更倾向于接收 哪种方式的营销呢?在美国的一项调查中,每人每天会接触到347~3000条市场促销 信息。

#### 引言

从2007年上半年开始,美国抵押贷款风险开始浮出水面,随后,次贷危机全面爆发, 并迅速席卷整个世界,发展为全球性金融危机。我国也将面临经济增长趋缓的严峻形势。 虽然我国已经出台了相应的政策以应对,但经济复苏仍需要很长一段时间。大家也在纷纷 猜测金融危机什么时候才会结束。有人认为情况会持续恶化到2009年下半年;也有人认为 经济彻底复苏需等到2010年,即使这样,由于经济体制改革,引发的变动也会很大。

面对金融危机,很多企业为了降低成本,采取了裁员、降薪等措施,但仍有少数企业 破产或濒临破产。但往往是在经济的低谷,存在更多的商机等待我们去挖掘。对于印刷业 来讲,金融危机也许会带来更多的机遇,乐观的美国印刷业观察家Andy Plata认为:

- (1) 联邦储蓄保险公司需要通知每个投保人保险范围增加,按照每个账户1页纸计 算,需要印刷50亿页;
  - (2) 证券交易所声称创下最高交易量记录,也会增加客户邮寄数量;
- (3) 每个家庭在取消抵押品的赎回权时都要进行20次沟通,每次需要至少200页文 件,这样超过300万个家庭需要印刷大概120亿页文件。

按照这样的统计,美国的经济问题反而使得在相对较短时间内印刷量和邮寄量可以达 到数万亿, 而巨大的商机是需要慧眼识别的。

而广告商们在经济危机的形势下,开始寻找有效而且经济的广告模式,Transpromo成 为了广告商们的首选,这种模式不但降低了成本,而且能够帮助他们赚到更多的钱。而 且,市场的风向标也都指向了Transpromo: drupa2008展上,Transpromo成为最大的亮点 和未来发展趋势之一; 2009年初在全球专业的数码打印展会—Hunkeler创新日上, Transpromo也成为众多展商展示的主题; Outputlinks. com在 "2008年留下最深印象的事 件"的调查中,直邮Transpromo排名第三,甚至高于排名第四的经济因素;在一些直邮发 达国家,直邮函件的总量已经开始下降,而其中Transpromo却保持稳定的增长。

## Transpromo的优势与成功应用

为了进一步了解Transpromo的优势,我们先来了解一下在这个信息爆炸的社会中,消 费者如何对待扑面而来的各种各样的信息。

科印网精华读本

资讯速递

CTP

胶印机

专栏热文 技术文章

纸张

标签

印刷与新媒体交互

龙港印刷博览会

# 数字打样技术新发展 美私募KKR牵头财团1.6亿美元入股远东...

PS版

马天尼为直邮市场推出新款印后设备 中小学教科书印制新国标12月起实施 GraphExpo2010展会主题对外公布 由印刷术发展看印刷与新媒体交互 视频 北人印刷机在泰国获得新商机 汉王法兰克福书展掀冲击波

热销图书

热卖器材



包装造型与装潢



¥26

¥26 ¥23

¥42 ¥38

■ 包装技术 | 包装与环境("十一五"国家。

科印专家 实用包装印后加工技术指南—

技工教材 印前工艺

十一五教 | 包装工艺学(第三版)("十.

十一五教 印刷色彩管理("十一五"国... ¥23

¥36 ¥32 ¥43

¥ 25

¥38

更多

更多

中国印刷

与包装研究

## 供求信息

- 切纸机

■ 分切机

■ 半自动贴标机

供应优惠粉箔红色烫金纸 ■ 供应进口银色烫金纸

- 供应优惠粉箔白色烫金纸 ■ 供应优惠古铜色烫金纸

■ 菲林清洗剂

2009年7月刊

\* 水辊清洗剂

- 覆膜机

科印期刊 印刷技术 印刷技术 数码 印刷 出版分册 包装分册 印刷 经理人 数码印刷环保吗? 2 各国印刷业最新数据快报 dhu granes 国内外商业印刷防伪市场综述 2009第八届《印刷技术》 全国有奖征文大赛

➡ 再谈票据防伪印刷

5 版纹与超线防伪技术探讨

数字防伪技术浅析 →订阅 →更多

产品竞争的加剧促使商家不断寻找新的营销手段和渠道,电视、手机、网络、直毗等
多种媒体都成为产品宣传的方式,面对这些信息,消费者更倾向于接收哪种方式的营销
呢?在美国的一项调查中,每人每天会接触到347~3000条市场促销信息。

营销方式	接受程度
直邮信件	60.6%
电子邮件	20.5%
电话促销	5.5%
手机、PDA	3.4%
其他	10.0%
合计	引用网ww100%yin.cn

# 表 1 消费者希望接触的营销方式

从表1不难看出,通过直邮信件传达的市场促销信息,更容易被人接受。

既然如此,什么样的信件内容更容易引起消费者的共鸣,产生阅读兴趣呢?

在消费者收到的信件中: 40.5%是非个人化、内容没有用的; 30.5%是个人化、内容有 用的; 29%是个人化、内容不太有用的。而消费者喜好收到的信件则是这样的; 15%的人认 为应该是大众化、统一内容版本;22%的人认为是个人化、未考虑收件人兴趣与需求;最 后,63%的人认为应该是高度个人化、考虑收件人兴趣与需求的。让我们将信件再进行细 化,对于以下各类信件,消费者更关注哪些?由图1可以看出,账单和对账单是最不会被 消费者扔掉的信件,即阅读率最高的信件,通常的打开阅读率达到95%,而且账单和对账 单的数量也是惊人的,据InfoTrends的统计表明,美国消费者2007年收到的账单量共计 31.9亿份。

再来看看平均每个用户会浏览账单的时间,如图2所示,平均阅读时间为2~3分钟, 而且超过20%的客户会超过5分钟。此外,账单有时还会被二次阅读,比如在还款时重新查 看账单、月终家庭计算月消费时等。

由此可见,Transpromo选择交易类账单作为载体是非常明智的。下面进一步分析 Transpromo的优势。



在线付费阅读 B理哲:金融危机加速数字化与合...

## 推荐名家







<u>冯昌伦</u>

潘振明 宁荣华 魏志刚 高宝松 张林桂 刘真 谭俊峤 施继龙 吕进发 陈啸谷 顾桓 刘宁俊 更多名家>>

#### 推荐专题

更多



喷绘印刷技术 数码印刷的新看点 印刷纸张 您了解多少? 立体印刷 越来越近

印刷60年:民族印机制造业品牌发展历程

### 点击排行

- 1 人生执着事竟成——记温州福瑞达印务有限公司董事.
- 富士施乐加速度:按需出版印刷发现新机遇
- 防复印技术新品简介
- 法兰克福书展 活字方针寓意中国印刷发明
- **5** 雅昌第三次亮相法兰克福书展
- 法兰克福书展中的印刷元素
- □ 上海优秀印企共赴法兰克福书展 秀中国印刷技艺
- 龙港印刷工业博览会今起举行
- 习近平在第61届法兰克福国际书展开幕式上的致辞
- □ 小森最新超级丽色龙LS-440印刷机闪耀郑州印博会

科印期刊 科印报告 分类索引 library.keyin.cn

# 点击科印文库 诠释印刷技术

## 【收藏】【打印】【回到顶部】

#### 相关文章: 【点击查看更多精彩内容】

- 何谓TransPromo?
- 国际直邮市场动态
- 从账单兴起看DM行业发展
- Transpromo 直邮发展新策略
- 直邮市场前景广阔

# 看过本文的读者还看过:

- 数字打样技术的新发展
- 向印刷要结果
- 数字打样技术发展现状
- 远程打样的探讨和应用
- 数字打样使用体会

#### 产品评测 更多...







■ 海德堡速霸XL75评测

■ 速霸XL145/XL162

- 海德堡速霸SM52评测

## 产品推荐 更多...

■ <u>复合机</u> BFY-650W 多功能铝箔复合机

■ **网印机** XHSW-880精密半自动丝网印刷机

■ <u>单张纸胶印机</u> | <u>Jprint 4p440/2p240胶印机</u>

■ 切纸机 | 0S80手推式三面切书机

- 网印机 SHX-70100斜臂式丝网印刷机

■ <u>分切机</u> | FQ-B型系列表面卷取式分切机

■配页机 PYGL440配页联动线

■ 显示器 | MacPro工作站

■ 其他辅助器材 | 日本塚谷(TSUKATANI)超级。