

JDF 的实质与走向

资料来源:《印艺》2005年第5期总第257期 作者:丁一

一. 序说

最近一个时期,许多媒体和展示会上经常披露JDF的情况,它已成为热门话题。

这里想回顾一下它的由来和今后的走向,以供业内人士参考。自从2000年发表了CIP4以后,它是由美国的Adobe System公司、比利时的Agfa公司、德国的MAN Roland公司和Heidelberg等4家公司协作推出了作为表述印刷工程总体的作业情报的标准格式而开发的。它包含了资料管理、策划、业务支援一切的工程之间的资料共用。采用XML,亦能对应美国Adobe System公司的PDF或PJTF等的标准。

在四年前的Drupa展览会上展出了从订货到工程管理系统全面介绍了JDF之后,确实给印刷业界超过DTP以上的冲击,使印刷业界为之兴奋不已。姑且将其含义定为作业数据确定格式。

JDF的出台确实给印刷业带来了活力和生气,不过遗憾的是JDF还没有得到普遍地应用。但是为了在今后的时代进程中生存和克胜,就必须改变旧的业态,更新观念和变革生产结构。

为此,这里进一步表述JDF的本质,以便于理解之后对生产作业有一丝帮助。

二. 经营情报的必要性

印刷业界已被认可为情报产业,但其内部的情报系统尚未达到最理想,不如说比起其他行业落后不少。经常可以听到的两个关键词是「短交货期」和「价格竞争」,不妨就依据经营情报的观点来考虑。

所谓短交货期,指从收稿到交货的时间极短之事,经常是不能遵守收稿当时的约定。所谓生产,指按照事先决定的制造和计划进行,如果离开了每天的进程,原订的生产计划无法保证时,那么短交货期对印刷企业来说就成了非常困难的问题。总而言之,要引为注意的是,与客户商定的接货合同能否准确进行,及在最短时间能否制订最佳的生产计划。

至于价格竞争,也存在同样性质的问题,响应订货的内容,等到确定了标准业务,针对短交货期,小批量的活,以及大量节高品质产品也可以采用同等的作业来进行,所说的这些都可以依靠本身的努力将可以改善的部分当机立断解决掉,毫无根据的一味地降低工价等于是给自己套上绞索,最好放弃。应该想到,如果依照没有保证的生产成本接受了订货,就会遭遇到一喜一忧的状况,要尽快从这种泥潭拔出来才好。不能说印刷业界在经营上无能,要说的是及早摆脱市场竞争的困惑,各家企业要根据下列情报,好好思考在多大程度上来采纳。

从财务的观点来看:

站内搜索

科教

站内搜索

企业搜索

企业登记

自助链接

实用服务

疑难求助

印刷网站

论坛新贴

- 当时的订货累计金额，进款额

- 当月的预定付款额，现金余额

- 器材和产品的库存

- 赊款余额

从生产的观点来看：

- 各操作人员的作业状况

- 印刷机的开工状况

- 订货产品的进展状况

从客户的观点来看：

- 接受订货个别的盈亏状况

- 产品库存状况

- 对付年度预算的进展情况

- 交货期及不正常状况

以上只是一般经营情报的一部分，如果是想知道的时候立即可以获得情报的状态，可以说是优秀的经营情报系统。当然各种详细资料也包括部门经理所掌握的情报，这样它便可成为生产车间和经营者以同样的尺度来判断事情的材料。

所谓经营情报，并非是接受报告之前不了解，乃是自己想知道时靠自己的行动获取想知道的内容。经营者的思考和系统都应该应时转化才好。在接受订货后，与合作公司之间的业务调整在这方面不应花费太多时间，而应该以更具战略的眼光，把精力用到能创造连续效益的效果上来。当所有情报凑齐然后如何来料理它，这才是经营者应承担的任务。

三. JDF 的本质

正如上面所讲，经营必定是需要情报的，不过欲获得情报，是需要花费大量的时间和人力(=成本)，拿到过期的情报那就毫无意义。事实上存在取得这类经营情报的系统，但是要想得到涉及诸多工程的印刷公司特有的情报，巨大的投资和封闭系统是前提。于是依靠JDF能带来甚么好处呢？那就是从营业到印后工程的情报格式得到了统一。而且其格式是由XML表述，可以适应开放系统。根据情况，对于正在利用XML的印刷公司来说，也许是非常贴身的格式。

总之，令人感到JDF一下子使全体工程的情报带有一元化的现实味道。JDF乃是印刷业界统一的印刷方法的格式。它既不是售品，也不是正在出售的东西，一旦弄错了它的本质，就会倒退到设备化产业时代。那怕已经凑齐了对应JDF的机器，也不要依靠机械随便取得经营情报，任意作出经营判断。因为它不是直接产生利润的东西，也不是防止出错的东西。只是要将经营所需的情报做到转变为有效的内容和及时到手，这完全要看经营者的本事。与竞争公司的差别化，抑或是胜过其他行业，JDF作为基础手段是必不可缺的。

四. 从局部最佳转向整体最佳

应用了JDF，完全可以使印刷公司的生产工程发生明显的变化。至于印刷公司，为了效率化，内制化，保证利润，过去已经作出了种种的机器设备投资，拿制版设备来说，1980年代，市场上出现的版面编排分色机、记录媒体尽管与当前状况完全不同，由于数码的效果做到各种各样的合成处理，印刷机业已改进，装备了减少手工作业的功能等，促进了速度和稳定，便于采纳作业的标准化。

诸如上述，印刷公司长年以来为了提升生产效率，积极对机器进行了投资，这固然不算错误。事实上那只是在各个工程作了最佳化。但是，从近来的客户要求降低工价和对应市场要求加快速度的情况，就能看出原先在各工程投资的最佳化效果逐渐显出淡化的趋势。首先，所说的印刷品基本上是要通过若干工程才成为最终产品，所以最终的生产量构成合计的处理量。为了提高合计的处理量，在整个工程有必要做到保持均衡的速度。目前，多数情况是均衡失调时，要由合作公司协助来调整。然而，为了确保安定的品质和回收固定费的意义来说，也应该面对推进内制化的方向。

只要掌握好公司内的最大处理量和生产力的瓶颈，就会确定当前无须轻率进行设备投资的工程，及有必要优先进行设备投资才好的工程，经营者正是需要获取这种经营判断的情报。强调内制化，有时会遇到难以办到的情况。作为JDF的有效应用，与外部合作公司和材料进货对方的整体最佳化便进入视野，这正可谓JDF便是XML，或SCM和EDI等。与客户也一样，只要划入全体最佳的圈子里，就会变成为与以前完全不同的业务模式。JDF便是跳出公司内框架的全体最佳的模式。（下期续...）

[打印](#)[去论坛](#)[关闭](#)

相关文章

