中国光学
Chinese Optics
EI/ESCI/Scopus收录
中文核心期刊

()

亚洲光电博览会（APE 2024）：通信企业出海新机遇涌现

发布日期: 2024-01-03 阅读次数：22

分享到:

从关税贸易争端到目前科技领域的摩擦，在当前中美关系下，出海是否值得通信企业继续尝试成为了新的疑问。然而，从历史和现实的角度来看，通信企业出海展现出无可替代的长期战略价值。华为作为一个成功的案例，通过持续的海外市场布局和出海实践，在全球通信设备市场上取得了领先地位。即使遭受制裁，华为仍然坚持海外市场的发展，并保持着全球市场份额的稳定，在通信设备领域市占率仍位居全球第一，根据Dell'Oro Group数据，2022年华为仍然占有18%的市场份额，与爱立信并列，仅次于诺基亚。

通信行业正处于蓬勃发展的关键时期，全球联接数量和算力需求的翻倍催生了新的机遇。根据国信证券的通信行业出海报告显示，亚洲地区的通信企业正积极寻求新的国际市场和合作伙伴关系。在通信企业出海的选择中，电信设备、光器件、光模块、光纤光缆等都是极具市场潜力的板块。亚洲光电博览会（APE 2024）将于2024年3月6-8日在新加坡金沙会议展览中心盛大举行。展会将涵盖**信息通信**、光学、激光、红外、传感、显示等产品，其中在通信板块中将重点展示光芯片、光器件、光模块、光纤光缆、光传输设备等，目前已吸引来自中国 （包含中国台湾、中国香港、成都、深圳、苏州等）、日本、韩国、新加坡、美国、欧洲等国家的大型展团；预计展示规模达15,000㎡，吸引超过400家参展商以及5,000多名观众到场参观。

作为全球知名展会主办机构Informa Markets(英富曼集团)主办的专业展会，APE 2024精准面向**光通信、信息处理及存储**、消费电子、先进制造、监控/安防、半导体加工、能源、传感及测试测量、照明显示、医疗等九大应用领域提供光电创新技术和综合解决方案，为企业提供宝贵的商业合作和深度交流机会，助力企业开拓海外市场。

展会期间，APE还将针对未来趋势、前沿技术、行业热点及创新性应用场景等举办一系列高峰论坛。比如，针对当前全球联接数量和算力需求翻倍，数据中心建设需求激增的现状，APE将与Yole Group及中华光电学会（PSC）联合举办***下一代数据中心光互联技术演进论坛***，携手全球知名互联网服务商、数据中心设备商和核心模块器件厂商等业内专家重点探讨未来AI大算力时代下数据中心高速传输网络互联发展趋势。同时，APE还将组织科研院所、研发中心、公司参观等专属参观活动，以及一对一采购对接会等同期活动，为通信企业提供深入了解市场先机和寻找新技术新产品的机会。

对于通信企业而言，出海展望依然充满机遇。亚洲光电博览会作为一个一站式光电综合交流平台，为通信企业提供了一个重要的国际交流窗口，通过与业界领先企业的交流与合作，助力通信企业实现出海战略，共同开拓全球市场，实现长期稳定的增长。

无论您是光电行业的从业者、研究人员，还是通信领域的专业人士，亚洲光电博览会都将为您提供一个深入了解行业最新趋势、发现创新科技、拓展商业合作，探寻海外市场发展的机会。我们诚挚邀请您参观亚洲光电博览会，与全球行业精英共同探索通信行业的发展。

即刻扫码参观APE亚洲光电博览会，可以免排队快速入场，还能快人一步了解展会亮点、便捷交通、酒店住宿等信息。如对展位感兴趣，请登录官网预定www.asiaphotonicsexpo.com (http://www.asiaphotonicsexpo.com)

媒体联系：

Carrie Wu

Carrie.wu@cioe.cn (mailto:Carrie.wu@cioe.cn)

上一篇: 第十八届慕尼黑上海光博会观众注册开启，扩邀赢好礼 (/news/xinxidongtai/3a6b8fbf-c98b-4c97-aa60-c1b638d97f0b.htm)
下一篇: 博采众长、智不可挡，2023慕尼黑华南激光展成功谢幕 (/news/xinxidongtai/67a27620-4db6-4905-9d6d-42423b754363.htm)

版权所有© 2012《中国光学（中英文）》编辑部　吉ICP备11002662号 (https://beian.miit.gov.cn/)
投稿问题：0431-84627061（李老师）；财务问题：0431-86176852（王老师）；邮寄及发行：0431-86176862（张老师）

Email：chineseoptics@ciomp.ac.cn (mailto:chineseoptics@ciomp.ac.cn) 邮 编：130033

本系统由 北京仁和汇智信息技术有限公司 (https://www.rhhz.net/) 开发 技术支持： info@rhhz.net (mailto:info@rhhz.net) baidu (https://tongji.baidu.com/web/welcome/login)