

欧委会积极尝试科研与商业化之间的无缝衔接

日期: 2013年03月26日 科技部

根据欧盟一年一度的创新指数数据显示, 同世界主要创新国家: 美国、日本、中国、俄罗斯和韩国相比, 总体上, 欧盟的科研力量处于世界最重要的一极, 每年产出大量的最新科研成果和高质量的科研论文。然而, 欧盟许多优秀的科研成果被束之高阁, 其商业化或社会化的转化应用比率, 远远低于世界主要的竞争对手。而且科技成果转化效率有逐年下降的趋势。消除科研成果与商业化之间的空隙和最大化科研成果的经济社会效益, 将成为欧盟第七研发框架计划 (FP7) 和欧盟网络研发框架计划 “2020地平线” (2020 Horizon, 2013年-2020年期) 的重点改革方向之一。

欧委会积极尝试和支持, 并协助组织成立的欧盟Pronano研发团队, 借助欧盟纳米技术创新伙伴关系网络平台NANOfuture, 首先从纳米工业技术最近几年的优秀科研成果入手, 积极探索快速有效的商业化解决方案。研究表明, 主要有以下五大因素制约着欧盟科研成果的商业化应用: 1) 科研与商业化各自独立运行的管理机制和评估标准; 2) 科技界与投资者或社会 (潜在投资者) 之间最新信息交流的缺失; 3) 科技界科研成果商业化的转化动力和能力不足; 4) 缺乏必要的技术预商业化投资机制; 5) 欧盟市场需求拉动的能力逐年萎缩。

为此, 研发团队向纳米技术科技和工业界提出的克服主要障碍的建议措施包括: 1) 科技界、工业界和投资者共同参与研发项目的整个过程; 2) 项目初期原则上必须评估技术的经济可行性和市场化; 3) 早期科技界、工业界、投资者、政策制定者和全社会相互之间的信息交流和诚信关系; 4) 建立公共科技计划的技术预商业化投入机制或技术研发创新项目延伸至商业化阶段; 5) 关键是理顺和平衡各相关参与方的利益关系和效益分配机制; 6) 政策制定者必须高度关注扶持新兴创新型技术市场需求的政策措施。

期间, 欧盟NANOfuture在Pronano研发团队的具体指导帮助下, 创办了由科技人员利用其科研成果成立的近20家创新型企业。其中几家已成功商业化运作企业的年产值, 超出欧委会资助Pronano研发团队公共投入的17倍。

打印本页 ▶

关闭窗口 ▶