

论文

信誉:在从猿到人转变过程中的意义

[全文pdf下载](560KB)

摘要:

是什么“机制”使得“人”在物种竞争过程中获得竞争优势而结成今天的人类社会?根本性的原因是基于“信誉”的社会交往秩序的确立.考古研究表明,人类的始祖来自于东非高原.350万年以前的四足猿社会的社会交往效率很低,但是之后生活在东非的脸部扁平的两足猿的社会生活非常和谐,这是因为社会交往效率的改进.晚近的考古发现表明,社会交往效率的提高比石器的出现更加重要,重要的考古证据来自于“圆片”--4万年前的土鸡蛋蛋壳打磨的小圆片的出土,有学者指出,这些圆片是用于交往的礼物,因为礼物的交换,可以保障社会系统的稳定,由此,早期的人类可以比单独的群体更能够适应高度不确定的环境,使得社会和人类得以繁衍.两足猿与其他同时代的动物相比,在体质上更加软弱,但是,由于他们具备基于语言交往能力和相互合作的社会关系,这让他们因为结成群体而获得了在地球的各个角落生存和发展的能力.与此相伴随的是,由于文化与社会关系的重大改变,猿人的脑容量从500立方厘米逐渐增大到1400立方厘米以上,这使“猿人”获得了符号交往能力.由此,两足猿的生存优势主要凸显于社会交往方面.早期人类交往得以拓展的“物质”基础是大脑皮层的发育、语言和符号能力的发展.人类史发展的轨迹是:交往效率的改善;单刃石器的制造;手的劳动习惯的确立;社会交往范围的拓展和脑容量的增加以及两足猿的走出非洲.信誉的确立,形成了广泛的社会交往潜力和信息网络,随着社会交往范围的扩展,大脑皮层的神经元结构发生突变,人类产生了语言能力,人类社会由以繁衍.

关键词: 社会交往 礼物 信誉 语言 符号能力 脑容量 合作

Abstract:

Keywords:

收稿日期 修回日期 网络版发布日期

DOI:

基金项目:

通讯作者:

作者简介:

参考文献:

本刊中的类似文章

扩展功能

本文信息

- ▶ Supporting info
- ▶ PDF(560KB)
- ▶ [HTML全文]
- ▶ 参考文献

服务与反馈

- ▶ 把本文推荐给朋友
- ▶ 加入我的书架
- ▶ 加入引用管理器
- ▶ 引用本文
- ▶ Email Alert
- ▶ 文章反馈
- ▶ 浏览反馈信息

本文关键词相关文章

- ▶ 社会交往
- ▶ 礼物
- ▶ 信誉
- ▶ 语言
- ▶ 符号能力
- ▶ 脑容量
- ▶ 合作

本文作者相关文章