

非对称信息下讨价还价的动态博弈:以三阶段讨价还价为例

王刊良,王嵩

收稿日期 修回日期 网络版发布日期 接受日期

摘要 论文以典型的三阶段讨价还价活动为例,将信息的非对称性:如谈判者不同的价格区间信息、不同的心理压力等因素引入讨价还价博弈分析,先研究了非对称压力完全信息下的讨价还价,接着深入探讨了非对称压力非对称信息下的讨价还价活动.证明了情境因素对谈判活动的重要影响,并得出在某些条件下谈判方的保留价格可以在讨价还价中被揭示出来.

关键词 [讨价还价](#) [谈判](#) [博弈论](#) [动态博弈](#) [逆向归纳](#)

分类号

DOI:

扩展功能

本文信息

▶ [Supporting info](#)

▶ [PDF\(676KB\)](#)

▶ [\[HTML全文\]\(0KB\)](#)

▶ [参考文献\[PDF\]](#)

▶ [参考文献](#)

服务与反馈

▶ [把本文推荐给朋友](#)

▶ [加入我的书架](#)

▶ [加入引用管理器](#)

▶ [引用本文](#)

▶ [Email Alert](#)

相关信息

▶ [本刊中包含“讨价还价”的相关文章](#)

▶ 本文作者相关文章

· [王刊良](#)

· [王嵩](#)