

## ▲爱普生PM500提供个性化婚庆解决方案

2006-04-11



“狗年两头春”令2006年的婚庆市场火爆异常。仅上海一地，预计今年结婚人数就将达到14万—15万对，比上年增长40%—50%。若以每对新人平均消费10万元计，全年消费可望增加1400亿元以上。庞大的市场需求带动了整个行业的发展，也加剧了行业间的竞争，各类婚庆公司如雨后春笋般出现，要想从中分得一杯羹并不是件容易的事情。随着可供选择的婚庆公司越来越多，新人们的要求也“水涨船高”，不再满足于简单的仪式操办，而希望得到更有创意、更加精彩的服务。婚庆公司们为此动足了脑筋，开始采用各种各样新鲜的手段，包括引入新兴的科技手段为新人营造别具特色的婚庆典礼。

### Picture Mate 500带来出乎意料的精彩

某婚庆公司的郑女士介绍，“在经过一段时间的使用之后，我们发现婚庆照片现场打印服务不仅可以解决新人们寄送婚礼照片的麻烦，而且还可以在多方面应用。因此，我们不断扩充服务内容，使它更加人性化，从而成为我们公司的优势项目。每对新人一般都会在迎宾处与来宾合影，我们就利用PM500，将这些合影现拍现打，使来宾可以立即拿到这些极具纪念价值的照片，而且PM500的操作速度相当快，打印一张照片只需要一分钟多一点，无须来宾花太多的时间等待，这是我们最基本的应用。我们也会在晚宴前跟拍的照片中找出精华部分，让它们在第一时间以照片的形式奉献给新人和来宾。此外，由于现在的婚庆仪式一般会持续一天，但有不少来宾只有时间参与晚宴部分，因此会错过白天的不少精彩瞬间，比如花车迎接新娘啊，外景拍摄，双方父母的敬茶仪式等等，我们就用Picture Mate 500 打印机把白天仪式上的精彩照片打印出来，在晚宴的现场布置一块精彩照片回顾区，把打印出来的各种照片贴满在在照片回顾区，让参加晚宴的客人们都可以看到各种精彩瞬间，弥补了这些来宾的遗憾。而且在这个回顾区里除了白天仪式的精彩照片，我们还可以布置新人们的成长照片，非常具有特色，称得上我们策划的婚庆仪式中的一大亮点，深受客户的好评。”

“应该说，在我们的实际的项目操作中，PM500的表现相当出色，无论打印风景还是人物，都栩栩如生，还能保证200年不褪色，完全满足了婚庆照片长时间保存的要求，Picture Mate 500 操作也相当方便，它有一个彩色液晶屏，

图形界面一目了然，通过简单的按键操作，即使是小孩子也能轻松使用。最重要的是，Picture Mate 500的一套墨盒可以保证至少100张照片的打印任务，根据我们的估算，用Picture Mate 500打印一张照片的成本大约只有1.5元，虽然略高于冲印店的价格，但是考虑到它的即时性，其性价比还是相当高的，当然也就保证了我们的利润。因此，从客户的角度来讲，通过Picture Mate 500 的婚庆照片现场打印服务，既解决了新人们派送婚礼照片的烦恼，为婚礼增添新的亮点，又能感受我们周到、精致的服务。而从我们自己的角度来讲，Picture Mate 500在为我们提供新的利润点的同时，使我们的服务更丰富、更人性化，提升了我们的服务质量和竞争优势，提供了极富好评的增值服务，从而强化了我们在行业中的竞争优势，算得上是一个双赢的局面。”郑女士最后总结到。

事实上，随着80年代出生的人群步入结婚高峰，整个婚庆市场将继续稳步增长。上述某公司用爱普生Picture Mate 500成功实施的应用方案，对于很多婚庆公司来讲，都具有不小的启示意义，应该说，商机无处不在，所需要的是发现商机的敏感性和像Picture Mate 500这样挖掘商机的“利器”。

 [说几句](#) & [看看别人说了什么](#)



想了解 **摄影界** 最新动态?

版权所有 中国摄影家协会

未经同意，不得转载、使用和链接本站内容，违者必究!!

Copyright (C) China Photographers Association All Rights Reserved