

作者：小尔 来源：网易探索 发布时间：2009-2-6 10:10:36

小字号

中字号

大字号

美研究揭示为何人们认为100美分比1美元钱多



(图片来自《每日科学》网站)

据《每日科学》网报道，我们都知道1美元等于100美分，然而大多数时候大部分人都认为100美分比1美元要多，这是什么原因呢？

美国心理学家最近解释说这是因为人们可能会更多地关注数字大小，而忽视了它们实际的经济价值。有关的研究报告发表在今年1月的《心理科学》(*Psychological Science*)杂志上。

同美国俄亥俄州立大学的心理学助理教授研究这一话题并共著这篇研究报告的约翰·欧朴弗(John Opfer)提出：“在某些情况下，撇开钱的实际价值，钱只不过是一些大大小小的数字而已。可见经济价值并不影响人们的实际行为，只是数字的不同在起作用而已。所以比起1美元，人们更容易受到100美分的吸引，因为100比1大多了。”

欧朴弗做了一个心理游戏，叫做犯人的抉择。在实验中，叫两名犯人私下里跟他说是愿意合作还是选择对抗，然后获得一定的报酬。

如果他们私下里说他们愿意合作，他们就会赢得3美元。如果谁选择对抗，就会赢得5美元，另一方得不到任何东西。如果他们两个都选择对抗，都会赢得1美元。

游戏的目的是看在什么条件下人们决定与对方合作。先前的研究表明，赌注越高，人们更愿意合作。换言之，当人们能赚取300美元而不是3美元时更愿意合作。

欧朴弗说他想知道到底是钱的真正价值起作用还是数字在起作用。

于是做了另一个实验，研究者让48名大学生玩相同的游戏。一半的人获得美元的钱数，另一半的人获得相同价值的美分的钱数。例如有的搭档因相互合作赢得3美元，另一些人赢得300美分。他们玩这个游戏玩了80次。

实验表明获得300美分的学生比获得3美元的学生更乐意与他人再次合作。尽管钱的价值是一样的。说明他们认为300美分要比3美元多。人们更看重数字，而不是钱的真正价值。

欧朴弗说：“由此可见，人们不是为美分或美元而做出决定，而是为是否会得到“300”或“3”。

事实上人们容易被大的数字吸引。政党或大企业之间会因巨额款项而选择合作。比如最近7000亿美元的救市奖金使得企业之间合作，如果是150亿的话合作的可能性会小很多。

其实不只是人类，连鸽子，老鼠，猴子等动物也会倾向于选择数量大的物品。

不管这样的选择是好事还是坏事，只要我们在做决定时趋利避害就行了。

更多阅读

[《心理科学》发表论文摘要（英文）](#)

[《每日科学》网报道原文（英文）](#)

发E-mail给：



打印 | 评论 | 论坛 | 博客

读后感言：

发表评论

相关新闻

美研究：电视或致抑郁 电子游戏或阻人格发展
澳研究称：开放式办公室不利员工身心健康
科学家称：负面情绪有助于精神健康
心理学研究称：坐公交车的位置可透露你的性格
美研究称：户外呼吸新鲜空气可改善记忆力和注意力
英研究表明：浪漫喜剧片可能会毁掉你的爱情
中科院心理所社会预警研究取得重要进展
英研究称洗手或影响道德判断

一周新闻排行

浙大院士课题组涉嫌造假 国际期刊撤销多篇论文
《中国科学D辑：地球科学》：汶川地震前兆之谜
李连达院士回应论文造假：系检举人报复
英刊评出十大对未来影响巨大的发明
《自然》：中国瞄准海外高端人才
四川一高校招生处长受贿206万 “破格”补录3...
英研究称：下巴棱角多的女性易出轨
浙大校长杨卫：找不到李连达院士论文造假动机