

美国投资心理学理论的进展

翁学东

中央财经大学社会学系, 北京 100081

收稿日期 2003-2-10 修回日期 网络版发布日期 接受日期

摘要 美国投资心理学的研究产生于20世纪80年代。西方的许多经济学家在研究投资活动过程中发现, 微观经济学和金融学的许多数学模型, 不能很好地解释和预测现实中的投资活动, 开始加强对个体在投资决策中的心理研究, 在Amos Tversky、Daniel Kahneman、Richard Thaler、Robert J. Shiller等一大批经济学家和投资心理学家的努力下, 取得了丰硕的成果。为此, 美国普林斯顿大学的投资心理学家Kahneman荣获2002年度的诺贝尔经济学奖。文章介绍了西方投资心理学的几个重要理论, 即过度反应理论(overreaction theory)、视野理论(prospect theory)、后悔理论(regret theory)及对投资者的过度自信理论(overconfidence theory)。

关键词 [投资心理学](#) [过度反应](#) [视野理论](#) [后悔理论](#) [过度自信](#)

分类号 [B849:C93](#)

DOI:

对应的英文版文章: [030305](#)

通讯作者:

翁学东 wengxuedong@yahoo.com.cn

作者个人主页: 翁学东

扩展功能

本文信息

▶ [Supporting info](#)

▶ [PDF](#) (582KB)

▶ [\[HTML全文\]](#) (0KB)

▶ [参考文献\[PDF\]](#)

▶ [参考文献](#)

服务与反馈

▶ [把本文推荐给朋友](#)

▶ [加入我的书架](#)

▶ [加入引用管理器](#)

▶ [引用本文](#)

▶ [Email Alert](#)

▶ [文章反馈](#)

▶ [浏览反馈信息](#)

相关信息

▶ [本刊中 包含“投资心理学”的 相关文章](#)

▶ 本文作者相关文章

· [翁学东](#)