

心理学家Daniel Kahneman获2002年诺贝尔经济学奖

周国梅,荆其诚

中国科学院心理研究所,北京100101

收稿日期 2002-10-26 修回日期 网络版发布日期 接受日期

摘要 心理学家Daniel Kahneman被授予2002年诺贝尔经济学奖。他遵循1978年诺贝尔经济学奖获得者Herbert A. Simon的“有限理性”理论和启发式的思想,提出3种常见的启发式:代表性、可得性以及锚定和调整。Kahneman发现人类的决策行为常常是非理性和有偏差的,这与传统经济学理论(期望效用理论)的预期不符,而且这种偏差是有规律的。Kahneman提出前景理论以解释人类在不确定条件下的判断和决策行为。他获得诺贝尔经济学奖是因为他“把心理学的,特别是关于不确定条件下人的判断和决策的研究思想,结合到了经济科学中。”该文列举实例简单介绍了Daniel Kahneman对心理学和经济学的贡献。

关键词 [Daniel Kahneman](#) [诺贝尔经济学奖](#) [启发式](#) [期望效用理论](#) [前景理论](#)

分类号 [B842.5](#)

DOI:

对应的英文版文章: [030101](#)

通讯作者:

荆其诚 jingqc@psych.ac.cn

作者个人主页:周国梅;荆其诚

扩展功能

本文信息

- ▶ [Supporting info](#)
- ▶ [PDF](#) (553KB)
- ▶ [\[HTML全文\]](#) (0KB)
- ▶ [参考文献\[PDF\]](#)
- ▶ [参考文献](#)

服务与反馈

- ▶ [把本文推荐给朋友](#)
- ▶ [加入我的书架](#)
- ▶ [加入引用管理器](#)
- ▶ [引用本文](#)
- ▶ [Email Alert](#)
- ▶ [文章反馈](#)
- ▶ [浏览反馈信息](#)

相关信息

- ▶ [本刊中 包含“Daniel Kahneman”的 相关文章](#)
- ▶ 本文作者相关文章
 - [周国梅](#)
 - [荆其诚](#)