

科学理性与方法

可谈判条件下技术许可契约问题研究——一个纳什讨价还价模型的应用

刘兴, 顾海英,

上海交通大学安泰经济与管理学院;

收稿日期 修回日期 网络版发布日期 接受日期

摘要 目前大部分文献都集中于分析不可谈判条件下的最优技术许可契约设计问题,即通常前提假定许可契约是“要么接受要么走人”的。分析可谈判条件下的技术许可契约问题,在此基础上构建基于纳什的讨价还价模型,并给出一些初步的分析。

关键词 [技术许可](#) [可谈判契约](#) [纳什讨价还价模型](#)

分类号

DOI:

对应的英文版文章: [2009-13-035](#)

通讯作者:

刘兴

作者个人主页: [刘兴](#); [顾海英](#);

扩展功能

本文信息

▶ [Supporting info](#)

▶ [\[PDF全文\]](#) (153KB)

▶ [\[HTML\]](#) (0KB)

▶ [参考文献\[PDF\]](#)

▶ [参考文献](#)

服务与反馈

▶ [把本文推荐给朋友](#)

▶ [加入我的书架](#)

▶ [加入引用管理器](#)

▶ [引用本文](#)

▶ [Email Alert](#)

▶ [文章反馈](#)

▶ [浏览反馈信息](#)

相关信息

▶ [本刊中 包含“技术许可”的 相关文章](#)

▶ 本文作者相关文章

· [刘兴](#)

· [顾海英](#)

·

