



热门文章

国金融业改

平银行个人

中层干部素质

定人民币汇

行储蓄挂失

章

008年8月]边地区农村金发展四... [罗本祥]

008年4月]云省金融系统力抗击... [佚名]

章

120+ renowned advisors reveal what to buy and what to sell

Meet face-to-face with top investment experts

Acquire a global market perspective

Discover profitable investment insights...

120+ renowned advisors reveal what to buy and what to sell

Meet face-to-face with top investment experts

Acquire a global market perspective

Discover profitable investment insights...

[2007年6月]迎接国际金融时代需借鉴海外成功经验

【字体: 大 中 小】

作者: [李 建] 来源: [本站] 浏览:

随着2006年12月11日中国全面开放金融市场时刻的到来,一个国际金融时代已经降临到了中如何在这个时代到来时做好准备,迎接国际金融时代,借鉴海外金融业的成功经验,避免引出现,是非常有必要的。

海外银行一些值得借鉴和应该避免的做法

中国金融市场开放以来,海外的银行已经大批进入中国,花旗、汇丰等外资银行都已经获准币业务。由于海外银行历史悠久,操作规范,有一些值得借鉴和应该避免的做法可供国内银在此,以美国的银行为例谈一些具体做法。

贷款要求比较严格 一些美国投资银行对国外公司的贷款具体要求如下:公司年净收入达到3万美元,每年40%增长率,需要融资额达到500~1500万美元,必须接受世界六大会计事务所等。这种严格的条件可以使得坏账减少,从而让银行能够支付较高的利息,吸引更多的资金给予更多的贷款,生意越做越大,进入一个良性循环。

为保留有价值的储户会采取一些优惠做法 美国金融机构对于客户数据的分析是极端重视的。析,时常推出让有价值客户惊喜的活动,提高这些客户的长期忠诚度。比如,美国银行曾经行业务的VIP金卡持有人推出排队超过5分钟不收业务手续费的活动。我曾经去办电汇,排队钟,本来也没有在意,因为,在银行排队司空见惯。谁知道营业员却告诉我,因为我是VIP,5分钟,所以免除我办电汇的35美元手续费。我当然非常高兴。所以,从20世纪90年代初开如美国银行的忠实用户。现在,美国银行出资30亿美元购买了建设银行10%股份,美国人国的银行卡就可以在各地中国建设银行的ATM机取钱,非常方便。这些举措都坚定了美国银行心。

信用卡服务和安全并重 美国的信用卡种类很多,其中Vi sa和Mastercard使用得最多。美国人都接受这两种卡,所以,只要一卡在手,就可以走遍美国。

在美国,没有信用记录的人申请信用卡比较困难,常常被信用卡公司拒绝。怎样才能获得信呢?最简单的办法就是以预先付款的方式,从银行办理一张付款卡,假如预付2000美元,每上限就是2000美元。每月收到账单并付款以后,就可以继续使用这张卡。如果信用记录好,年之内就可以申请信用卡。

在申请信用卡的时候,首先必须出示社会安全号码,信用卡公司通过社会安全号码,就可以人的信用记录以及是否有经济犯罪记录。此外,申请人还要提交自己的居住地址、收入情况号码。

美国的信用公司会随时对消费者的信用程度进行跟踪调查和评估,并用点数来显示每个消费程度。如果信用记录不好,在美国社会就会感到很多不便,比如买车、买房贷不到款,即使款,利率也会较高。当然,如果消费者信守合约,随着个人消费的增加和信用记录的积累,信贷数额就会不断增加,而且在购买汽车、房屋的时候,贷款利率也会比较优惠。

美国的信用卡制度经久不衰,不但是由于使用信用卡比较方便和安全,而且信用卡被盗用后得到信用卡公司的补偿。比如,信用卡一旦遗失,只要立即向信用卡公司报告,这样就不必在挂失之后的消费额负责。又如,消费者接到信用卡公司的账单,如果发现来路不明的开支信用卡公司报告,信用卡公司就会立案调查,无论盗用款是否追回,消费者都会得到全额补使用的GM卡曾丢失,被人冒用了5600多美元,由于我从来没有去过盗用者光顾的商店,所以司马上免除我的付款。但这种补偿制度完全是建立在信用基础上的。另外,信用卡公司经常号以防被盗。他们对消费者的使用情况还进行追踪分析,发现不正常的使用情况就打电话给认。比如我从洛杉矶去了华盛顿之后,开始几天在超市购了物,信用卡公司都打电话来确认物也来电确认。这些举措都使得客户感到银行在保护自己,更加放心使用他们的信用卡。

与此同时,使用信用卡的好处还有许多,比如租车或者购买机票自动包含保险;使用信用卡如给予花费额1%~2%现金回扣(AT&T),或5%购物回扣(GM)。银行和信用卡公司还花大量时间究分析信用卡使用者的消费习惯,及时推出符合用户需要的新服务,所以他们能够长久保留当然,银行和信用卡公司也存在一些问题:首先是为了减少人工开支,许多信用卡公司一度听服务外包给了印度,结果由于印度人的发音问题影响了用卡人的热情,现在许多银行也开这个问题,正在改变。其次是推出零利息贷款。这一做法虽然赚了一些手续费(贷款额的3%是75美元,如果一次转20000元半年,年利仅0.75%),但在利息高涨的情况下,其实是亏本的。三是拼命鼓励借贷。像零利息贷款就是鼓励客户多贷,赌客户无力偿还时可以收取高额利息。但是这种推动的后果往往造成大量坏账。四是最近美国参议院的一个小组委员会对三家主要的信用卡公司提出指责,称信用卡公司复杂的计费系统使美国消费者更难还清债务。委员会主席卡尔·莱文指责这些公司乱收费,并指称信用卡行业让美国消费者陷入更深的债务之中。莱文说:“在某些情况下,消费者被收取惩罚性的利息,这能使他们的债务额增加一倍甚至两倍,让他们几乎不可能还清债务。”例如我的一个朋友马克尔5年前用信用卡支付了他的婚礼费用。信用卡公司说,马克尔超出了他的信用限,所以利率要加倍。加上罚款,他花的3200美元最后需要偿还1万多美元。马克尔说:“不管我怎么还款或做任何其他努力,费用和利息依然不断累增,怎么还也还不清。”这种竭泽而渔的做法最终还是损害信用卡公司的本身利益,因为美国的参议员正在敦促信用卡公司作出调整,否则将对他们进行管制。

充分利用金融展会宣传自己

目前,全球的金融市场总金额约为130万亿美元,三年内可以达到200万亿美元。其中美国所上市的股票占45%,约59万亿美元,三年后达90万亿美元。所以,到美国上市是在最短时间争取最大资本的好去处。比如说,2005年12月14日无锡尚德太阳能电力有限公司在纽约证交所正式挂牌交易,根据一般的上市规律他们将初始价格定为8美元,后来在路演过程中发现美国投资者反应踊跃,就把股价调整到15美元,结果初始股以20.35美元的价格开盘,明显高于其15美元的调整初始定价,后来一度还到达46美元,翻了三倍。施正荣也因此一举成为中国首富。所以说中国媒体有“中国首富美国造”的说法,不是空穴来风。这就是为什么去美国上市受益匪浅的原因。美国纳斯达克股票市场国际部主席夏洛蒂·克罗斯威尔女士2006年9月20日说过,中国公司已经成为纳



WOMEN SHOW 13th MONTH



insights... investment biography discover



WOMEN SHOW 13th MONTH



insights... investment biography discover

纳斯达克最大的初始股来源。在纳斯达克上市的所有外国公司中，中国公司的数量仅次于以色列和加拿大的公司，而且中国公司上市的数量增长最快。过去在纳斯达克上市的中国公司都是高科技公司，但是如今已扩展到各行各业，包括服务行业、制造业、医疗和新闻媒体。当今世界市场，金融展会可以说发展迅速，尤其在欧美发达国家非常成功。原因在于：金融展会在帮助企业上市的推广方面，以及帮助投资者寻找优质投资项目方面，起到了无法代替的作用。人们发现，面对面的接触是任何其他媒体无法取代的。根据美国专业公司的调查，参加金融展会的客人有89%是参展公司的销售员平时接触不到的客户，这些观展者一般在展后10星期还会回忆起参展商。这就是为什么许多著名的金融媒体都热衷于同金融展会合作，积极参加金融展会。因此，中国国内要充分利用金融展会做好走出去请进来的工作。通过金融展会，邀请海外金融专家、财经通讯作家来了解中国的投资环境和投资项目，把中国的信息传播出去；同时，通过海外金融展会获得国际资金、国际名声和国际先进的管理经验。通过参观海外展会，可以有机会与国际金融大师、金融媒体、金融机构建立互动联系；参加国际展览，可以把自己的公司推荐给世界富有的投资者和机构投资者。此外，各方面要抓住金融展会上的媒体，让媒体报道自己，宣传自己，特别是企业。美国人是不同意对形象不好的企业投资的。他们不仅要看这家企业的产品如何、是否畅销、是否有发展前途，还要看这家公司是否关心员工、是否遵纪守法、是否保护环境、是否回馈社会。而这些情况，都是通过媒体了解的。现在媒体越来越发达，影响力越来越大。利用金融展会对海外金融媒体进行公关是极好的机会，可以一揽子攻克许多金融媒体。还有，金融展会也是学习海外金融新产品、新程序、新技术的好去处。许多上市公司推出新产品后，为了获得投资者的青睐，势必会在金融展会上向投资者做详细介绍。所以，参观者可以免费获得许多商业情报和市场发展动态。同时，可以利用著名专家对全球金融形势的分析和见解，指导自己今后的投资。

中国今后潜力巨大的几个投资方向
美国摩根斯坦利首席经济学家斯蒂芬·罗奇在由盖洛普主办的中国消费研讨会上表示，北京领导人对中国经济存在的问题已经有了严肃的认识，推动中国经济转型在中国领导层中具有很大的紧迫性。罗奇谈到，2006年3月下旬在中国有机会听取了温家宝总理的讲话，并在后来和温总理进行了直接交谈。温总理非常直率地评论中国经济是不稳定、不平衡、不协调、不可持续的，进行经济结构调整已经到了刻不容缓的时候了。罗奇赞同温总理对中国经济的评价，并表示，中国经济目前的确畸形。因为，中国强大的经济增长机器有两个动力，特别是过去15年来，固定资产投资和出口，两项在国内生产总值中所占的比例高达80%。从这里就可以明白为什么温总理说中国经济增长不平衡、不能持久。固定资产投资如果持续高速增长必将使中国的生产过剩问题日益严重，从而造成通货紧缩。而出口快速增长的势头持续下去，贸易保护主义势力势必会做出强烈反弹，遏阻中国出口的增长。这方面，美国就非常明显。

可见，中国经济增长中最突出的问题是缺少消费这个动力。消费在中国经济中所占的比重不到40%(2005年的数据)，只相当于美国这项比重的一半。那么，按照国外的经济发展规律，以及目前中国政府希望调整的方向，今后中国的消费行业和服务行业，将会有比较大的发展。为此，美国的金融专家对中国经济发展的普遍看法是，由于中国经济近20年来的高速发展，已经造就了一大批中产阶级。随着中国中产阶级人数的大量增加，人们普遍开始富裕，今后以下一些产业前景会比较看好：

绿色食物 收入的增长必然导致对生活质量要求的提高，所以没有污染的食品、饮料必然获得中产阶级的青睐。(杨凌博迪森公司)

旅游服务 中产阶级在繁忙的工作之余一定会寻求放松，所以去各地、各国旅游的兴趣会不断增加，网上旅游服务和特色旅游服务会大有发展前景。(携程网)


能源 中产阶级大量购买汽车的后果一定会推动能源价格的进一步上扬，而环保能源更是前景无量。(中石油、中海油、无锡尚德)


金融业 在解决了基本生活质量的提高后，中产阶级多余的钱就会寻求较保险的储存场所和较高回报的投资计划。根据80/20定律，20%的人储存80%的钱，兴起的中国中产阶级一定会提供大量的储蓄额。这也是海外金融界今后在中国致力发展的方向，为中产阶级提供优质的金融服务，获得他们的资金，帮助他们进行国际性投资。

【 评论 】 【 推荐 】

评一评

正在读取...

 笔名:

 评论:

[评论将在5分钟内被审核，请耐心等待]

【注】 发表评论必需遵守以下条例:

- 尊重网上道德，遵守中华人民共和国的各项有关法律法规
- 承担一切因您的行为而直接或间接导致的民事或刑事责任
- 本站管理人员有权保留或删除其管辖留言中的任意内容
- 本站有权在网站内转载或引用您的评论
- 参与本评论即表明您已经阅读并接受上述条款