

新西部

NEW WEST

杂志介绍 | 机构设置

联系我们 | 期刊证书

Windows Vista + Windows Live

数字生活 要出彩

新春热卖 精彩体验 赶快行动吧

系统公告

举报信 再告作者

举报信 再告作者

本期上半月刊 | 本期下半月刊

下半月刊

中国学术类

科学发展 | 热点聚焦 | 西部论坛 | 财政金融 | 区域经济 | 领导决策 | 哲学美学

经济论坛 | 经营管理 | 公共管理 | 文史纵横 | 党史党建 | 教育探索 | 和谐社会

环境能源 | 信息科技 | 影视传媒 | 心理健康 | 博硕园地 | 他山之石 | 法制建设

新西部 > 经济论坛 > 正文

对中国纺织品贸易摩擦的分析

作者: 浙江财经学院 金伟杰 2008-04-21 查看次数: 1162 期刊时间: 2008年2月

自2005年1月1日《纺织品与服装协议》结束,国际纺织品贸易进入了一体化的新时代,世界各国的纺织品贸易得到了巨大的发展,中国的纺织品出口更是表现出了强劲的增长势头。据中国海关统计,2005年1-2月份纺织品服装出口增幅达30%,比同期2004年17%的增长率高出了很多,尤其是对美国和欧盟的出口增幅分别是81%和70%,对美国和欧盟的纺织品制造商造成了巨大的冲击,因此美国和欧盟的制造商开始施压,指责中国操纵人民币汇率,削弱了美国和欧盟的纺织品竞争力,要求实施特别配额措施进行保护。

在中国纺织服装出口自年初以来出现较大增幅同时,中国政府考虑到世界纺织品贸易旧体系的所受到的冲击、一些发展中国家比较脆弱的纺织行业出口竞争力和长期受配额保护的欧美纺织服装业的承受能力,采取了一系列自我调控政策,为新形势下打造世界纺织品贸易新格局和一体化做出了足够的努力,甚至是做出了牺牲:

首先,为防止配额取消后纺织品贸易波动,中国政府早在2004年开始就对纺织品出口采取措施,通过宏观调控,使纺织行业在2004年完成固定资产投资1179亿元,尽管同比增长30.3%,但按宏观调控前的投资计划,增幅回落了56.4%;纺织品机械进口448亿美元,仅增长25%。同时,使纺织品和服装出口退税率分别由14%、17%调低至11%、13%。

其次,为继续调控纺织品贸易节奏,确保纺织品一体化平稳过渡,我国政府又做出实质性重大让步,包括主动加征出口税,实行自动出口许可和行业自律等十项举措。下调进口关税,放开进口:2005年纺织品进口关税税率下调至11.4%,低于美国的14.6%和加拿大的14.5%,提前完成了加入WTO承诺;实施对非洲25国输入中国部分纺织品实行免关税政策;自1月1日起,对148种纺织品征收出口从量关税;于3月1日起实施纺织品出口自动许可暂行办法。上述政策的实施,加大了中国国内市场对外开放力度,减缓了出口节奏,提升了其他发展中国家的出口空间。

二、中国纺织品贸易摩擦的原因

中国纺织品引发贸易摩擦的原因,不仅有中国外贸企业过去到现在一直偏重数量增长的经营因素,既有与发展中国家之间市场竞争的经济因素,还有欧美发达国家对本国纺织行业的特殊保护的国家因素。

发达国家和发展中国家不一样,他们频繁的和我国纺织品贸易产生摩擦主要基于以下几点:

首先,我国的纺织品制造企业一直以来单纯追求拓展市场分额,过分注重数量增长,而使纺织品出口价格被压得过低。低价格的纺织品,大数量地出口到欧美市场,给当地带来的冲击是显而易见的。当地高成本的纺织品制造业无法通过调整价格来抵挡来自中国的低价格竞争,中间商选择利润空间大的中国制造,消费者选择廉价的中国制造。这样的冲击下,以低价格作为优势的中国纺织品,必然将被视为倾销嫌疑。

其次,对外贸易依存度过大,对外贸易和对外直接投资发展的严重不平衡。近二十年来,我国外贸出口发展迅猛、顺差大,一个国家对外贸易出口的迅猛增长往往会导致贸易摩擦的大幅增加,这种状况在其他国家也曾出现过。由于我国不断发展的对外贸易,让许多国家暗怀戒心。全球化时代,各国面临的外部竞争越来越激烈,当物美价廉的“中国制造”在世界市场“攻城掠地”时,必然会与其他国家的企业遭遇冲突。所谓“枪打出头鸟”,中国产品往往成为众矢之的。

第三,在发达国家,由于产业结构的变迁,纺织品已成夕阳产业失去了优势。它们本该更多向发展中国家开放其国内

西部政要访谈

动态新闻 更多>>

- 敬告作者
- 新西部杂志社踊跃向四川灾区捐款

最新招聘 更多>>

Baidu 百度

纺织市场，并在自己具有优势的高科技产品等其他领域获得补偿，从而与发展中国家实现优势互补，利益共享。但是，发达国家却一味对其纺织业实施过度保护：先是阻挠世界纺织品贸易的自由化，使得关贸总协定各成员在纺织品问题上迟迟不能达成一致；及至世贸组织成立，《纺织品与服装协定》终于签订，世界纺织品贸易自由化定下了时间表，发达国家也没有利用10年的过渡期来调整其自身产业，提升竞争力，反而通过不合理安排对国内纺织业予以过度保护。例如把时间拖至2004年3月即配额开放的第三阶段末期仍保存了70%而且是市场最紧俏的类别。因此，这种做法导致欧美国内相关产业在失去配额的羽翼庇护后，出现产品结构调整不利、产量下降幅度增大、产业持续减员等重重危机。加之把最紧俏、发展中国家最有竞争力的配额在最后一刻的突然放开，直接导致了一季度对欧美部分纺织品市场的出口激增。因此，一体化严重滞后，势必导致贸易摩擦，欧美国家本身应负主要责任。

第四，外贸经营管理体制不完善，使我国在贸易摩擦中授人以柄，处于被动地位。从外贸经营主体来看，国有企业和外商投资企业是我国进出口贸易的中坚力量，但集体企业和民营企业的发展滞后，在出口份额中所占比重很低。企业的国家所有制同是否在市场经济体制下运行没有直接的关联，但是，我国的国有企业往往给贸易伙伴在计划经济体制下运行、受政府资助较多的错误印象。从我国已有的反倾销案例来看，国有企业在获得市场经济地位的个案审理中，成功的机率远远低于非国有企业。从外贸的增长方式来看，低价倾销、重复建设、无序增长、求得外贸数量扩张的现象仍广泛存在于我国的外贸领域。而价格因素和在某一时期某种商品的进口数量，是贸易摩擦中的两个非常敏感的因素，而我国的出口企业对特定市场大多缺乏长远打算，一发现新的市场，就会蜂拥而入，政府有关部门和行业协会又缺乏有效的协调机制，最终结果往往是将出口商品价格杀到无利可图。这种低价出口和出口的无序增长，不仅使我国丧失了正常应得利润、自降了出口商品的档次，更加大了我国遭遇反倾销、反补贴和其他贸易限制措施的机率。

[1] [2] [3]

相关文章

[在线交流](#) | [更多评论信息 >>](#)

会员帐号:	<input type="text"/>	帐号密码:	<input type="text"/>	<input type="checkbox"/> 匿名发表
<input type="text"/>				验证码: <input type="text"/>
				
				<input type="button" value="提交评论"/>

[新西部杂志社简介](#) | [招聘信息](#) | [联系方式](#)

西部开发网精品栏目: [西部招商引资](#) [西部旅游](#) [西部人物](#) [西部文化](#) [西部概况](#) [西部房产](#) [西部大开发优惠政策](#) [西部美食](#)
[违法不良信息举报中心](#) [不良信息举报信箱](#) 客服电话: 029-82301998 举报电话: 029-82302829 主编信箱: zhubian@cnwest.cc

[About CnWest](#) - [西开简介](#) - [网站地图](#) - [联系我们](#) - [招聘信息](#) - [客户服务](#) - [广告服务](#) - [网络营销](#) - [帮助中心](#)

中国西部开发网版权所有 增值电信业务经营许可证编号: 陕B2-20050078 陕ICP备06005707号 服务电话: 029-82301997

本站所有文章、数据仅供参考,使用前务请仔细阅读免责声明,风险自负。



© 2005-2007