

保险资讯 2010年第31...

保险研究 2010年第11...

保险研究—实践与探...

保险资讯 2010年第30...

保险资讯 2010年第29...



欢迎订阅 << 保险研究 >>

首页 >> 资料库 >> 论文

标题: 预定利率放开对我国寿险市场的影响
作者: 黄炜
作者单位:
导师:
其他作者:
中文摘要:
关键字: 预定利率 寿险市场
类型: 其他保险 来源: 中国保险报
正文:

7月9日,中国保监会网站发布了《关于人身保险预定利率有关事项的通知(征求意见稿)》。征求意见稿决定放开传统人身保险预定利率,但同时要求传统人身保险准备金评估利率不得高于保单预定利率和法定最高评估利率中的低者。征求意见稿的发布立刻在资本市场上产生了偏负面的影响,中国人寿(601628,股吧)、中国太保(601601,股吧)股价在征求意见稿发布后突然下跌(中国平安(601318,股吧)停牌),截至7月13日收盘,较7月9日开盘累计分别下跌7.8%和7.19%。尽管资本市场不看好传统人身保险预定利率放开对寿险公司盈利的短期影响,但从长期看,预定利率的放开对中国寿险业健康发展必将产生积极影响。当前,必须客观分析预定利率新政策实施对我国寿险业发展带来的机遇与挑战,加强相关风险的监测,适时调整监管政策,保证预定利率政策平稳实施。

各方观点

目前,对于传统人身保险预定利率放开对中国寿险业的长期影响,市场仍然持积极态度,但对政策实施后寿险业,特别是上市寿险公司所受的短期影响表示担忧。国泰君安认为,目前传统业务的发展已经到瓶颈期,放开预定利率将有利于充分引入市场竞争,鼓励创新,进一步促进行业发展。平安证券认为,目前寿险市场主流产品均为分红险和万能险,该政策调整对于寿险市场总的影 响不大。而海通证券(600837,股吧)则认为,预定利率放开将带来寿险行业价格竞争机制的根本性变化,是寿险行业价格竞争的开始,寿险行业盈利能力将出现趋势性下降。高盛发表研究报告也指出,新的预定利率政策会影响上市寿险公司的新业务价值,但由于预定利率下降会促进总体投保量上升,可能抵消有关影响。

正面影响

随着政策的深入实施,其正面影响将会越来越明显,主要有3个方面:

第一,促进市场结构发生深刻变化。一是保险覆盖面进一步扩大。预定利率放开有利于寿险公司设计销售更多价位较低、符合实际需求的保障型产品,将有效激发投保人的保险保障需求。二是区域发展协调性不断增强。农村及欠发达地区保险业发展相对滞后,是我国保险业区域发展不平衡的重要表现。同时,上述地区消费者收入较低,件均保费较低、保障程度较高的传统业务占比较高。如2009年全国传统人身保险占寿险业保费规模比重为11.8%,而广西、贵州、甘肃、青海、宁夏等西部省区这一比重分别达到14.8%、15.8%、22.5%、17.5%和15%,均明显高于全国平均水平。预定利率放开后,通过产品价格降低进一步促进传统人身保险销售,农村和欠发达地区保险业发展将会加速。三是市场竞争日益活跃。目前,传统人身保险业务主要来源是几家大型寿险公司。如2010年上半年,国寿(含存续业务,下同)、太平洋(601099,股吧)、平安3家寿险公司的市场份额分别为69.3%、13.1%和8.8%。传统人身保险预定利率的放开,使部分中小公司能够利用一定的价格优势与大公司展开市场竞争。特别是一些外资公司,利用其母公司在风险管理方面的核心优势,市场份额可能明显提升。

第二,促进业务结构调整。预定利率的放开,有利于推进产品创新,提升储蓄和保障功能,增强产品吸引力,从而加快传统型业务发展,促进寿险公司优化寿险产品结构。同时,由于传统人身保险业务中期交特别是10年期以上期交业务占比较高,寿险公司业务内含价值也将逐步提升。

第三,促进寿险公司完善内部经营管理。一是提升风险管理能力。更大的预定利率浮动范围,使寿险公司在产品设计中有更大的调整空间,同时,同等条件下一定的规模保费将承担更多的风险保障,这些都要求寿险公司具备更强

用户名
密码

[免费注册](#) [登录](#)

书刊快讯

- 2010年第31期总第17...
- 2010年第30期总第17...
- 2010年第29期总第17...
- 2010年第28期总第17...
- 2010年第27期总第17...

热门文章

- 1 中国保监会召开首次保
- 2 保监会拟出台银保新政
- 3 保险公司刷卡手续费已
- 4 北大保险评论:基本养
- 5 北京协会赴四川协会交

热点词

- 1 保险法
- 2 企业年金
- 3 交强险
- 4 巨灾风险
- 5 保险学会
- 6 保险营销员
- 7 保险监管
- 8 学术年会
- 9 保险数据
- 10 地方保险

的风险控制能力。二是提升资金运用水平。传统人身保险保障期限长，在新的预定利率政策下投资收益率要求相应提高，这将促进寿险公司不断加强资产负债匹配管理，在久期管理、资产配置等方面作出灵活调整。三是提升队伍销售能力。预定利率放开后，传统型产品设计更为灵活，保险条款更为丰富多样，同时，其作为一种理财手段，在家庭资产配置中的重要性越来越突出，这对销售人员的保险和理财知识提出了更高要求，也将进一步促进寿险公司加强队伍培训。

[1] 2 3

上一篇：[保险社团职业化建设的实践与建议](#)

下一篇：[如何进一步解决“理赔难”](#)

[点击下载](#)

相关杂志：

■ [2001年宁波寿险市场调查报告](#)

■ [我国寿险市场的变化及对策](#)

相关图书：

相关文集：

相关论文：

■ [传统人身险预定利率放开对市场的影响](#)

■ [预定利率放开对我国寿险市场的影响](#)

[联系方式](#) | [LOGO说明](#)

技术支持：[北京甘同风险管理咨询有限公司](#) [中国保险网 \(RMIC.CN\)](#)



中国保险学会网
THE INSURANCE INSTITUTE OF CHINA

Copyright (c) 1997-2005 www.iic.org.cn All Rights Reserved. 版权所有：中国保险学会 京ICP备05048800号

地址：北京市西城区金融大街15号鑫茂大厦北楼7层 邮编：100033 电话：010-66290379 66290392 传真：010-66290378