

- 杂志
- 地方杂志
- 图书
- 文集
- 论文
- 最新杂志

- 保险资讯 2005年第16...
- 保险资讯 2010年第15...
- 保险资讯 2010年第14...
- 保险资讯 2010年第13...
- 保险资讯 2010年第12...

推荐资料



# 欢迎订阅 << 保险研究 >>

首页 >> 资料库 >> 论文

标题: 浅谈基层财产保险公司如何盈利

作者: 蔡谢群

作者单位:

导师:

其他作者:

中文摘要:

关键字: 财产保险公司

类型: 财产保险 来源: 中国保险报

正文:

财产险公司亏损的原因

风险性亏损 保险公司经营的是风险,因风险而造成的亏损也是正常的,按照风险概率,由于突发性大灾害而造成的风险也是存在的。比如每年夏天的洪灾、冬天的冰冻,都是每年可能要遇到的自然灾害,在非车险业务尤其是财产险承保时应该考虑到;而在车险风险中人为因素却是较多的,比如二手车因素、驾驶员驾龄因素、驾驶员驾驶时境况因素等,对风险经营都有着至关重要的影响。

经营性亏损

经营性亏损因素主要分为三种:第一种是市场经营时的亏损。这部分亏损主要包括在抢占市场、争夺客户源时,支付手续费等经营性支出时的亏损。第二种是理赔性亏损。这部分亏损主要分两种:首先是纯赔付,即客户投保时客观事实的赔付;其次是无风险损失的赔付,比如通融案件、公司内部支付其他费用的赔案、黑色赔案等。第三种是内部经营时亏损。这部分亏损占公司亏损大部分,并取决于公司管理层的管理理念、经营管理水平、思想道德水准等。比如将公司费用支出用于个人消费,还是集体消费等。

减少亏损,取得盈利的途径

首先是减少业务经营性亏损。笔者认为可以从以下渠道进行统一:一是通过行业协会渠道,制定和实行统一的全行业的车险和非车险手续费和佣金费率,对交强险要统一实行零手续费政策,从而避免因本行业内部恶性竞争而造成的行业性手续费和佣金等经营性亏损。二是在各财产险公司系统内部制定统一的手续费和佣金标准,其中对效益型险种实行的差异化手续费和佣金标准不能超过相应的标准。三是对手续费和佣金实行无现金支付,把手续费和佣金直接打入业务人员的工资卡中(实际工作中,有部分公司会有许多没有工号和代理证人员,也应该实行工资卡制度),从而杜绝有些单位或个人以其他人员名义列支手续费和佣金。四是实行非车险承保责任制。非车险有不确定性,尤其是其承保险种、保险标的价值、标的所在地理环境、标的管理水平等因素的不确定性,对非车险承保存在着人为因素的影响,因此对非车险的保险风险评估应该实行责任制,坚决杜绝违反承保政策现象的发生。

其次是减少承保政策性亏损。一是制定统一的车辆商业险承保政策,在以往承保政策的基础上,可实行“三结合”:把承保车辆与驾驶人员结合起来(根据实际情况,家庭和单位用车辆一般固定1到2名驾驶人员,因其对车况较为了解,相对风险也会减少);把承保车辆与驾驶人员驾龄和违章记录结合起来(固定驾驶员且驾龄长,违章少的可实行优惠费率);把承保车辆与车辆车龄、车况结合起来(对车龄较长或二手车可按一定系数增加保费,或减少相应保险金额)。二是调整车辆交强险承保政策。车辆交强险的政策可进行如下调整:1.交强险费率应与驾驶员的交通违章记录联网,对年闯红灯达5次以上,或酒后驾驶1次以上,交强险上浮10%;2.对年闯红灯10次以上,或酒后驾驶3次以上,交强险上浮20%,诸如此类,并以此类推。三是对车龄承保政策的调整。由于近年来驾驶员新手较多,为了练手会有很多新手购买二手车,加之一些车主因为车辆受损急于出手而降低车价出售车辆,从而使二手车的车况不是很好,保险公司在承保二手车时,可以根据车龄以及以往出险次数确定费率和折扣率。

再次是减少管理性亏损。这部分亏损占整个公司亏损的大部分,要做到这一点,不妨从以下几点做起:一是把好选人用人关。实践工作中,首先要慎用有“大公司”思想的人。无论是股份制公司,还是国有企业,无论是新成立公司,还是已成熟的老公司,这些人对待公司的费用就像用捡来的钱一样,从不珍惜,大笔一挥就把公司和国家的财产

用户名

密码

[免费注册](#) [登录](#)

### 书刊快讯

- 2010年第13期总第158期
- 2010年第10期总第155期
- 2010年第9期总第154期
- 2010年第3期总第263期
- 2010年第8期总第153期

### 热门文章

- 借力新会计准则 国寿
- 万能险迎来停售潮 监
- 吴定富:保险业需防范
- 合资险企生存维艰 外
- 扩大人民币跨境贸易结

### 热点词

- 1 保险法
- 2 企业年金
- 3 交强险
- 4 巨灾风险
- 5 保险学会
- 6 保险营销员
- 7 保险监管
- 8 学术年会
- 9 保险数据
- 10 地方保险

