



您的位置：首页 - 文章选登

平安银行带给保险业联想(刘杉；2004年3月29日)

文章作者：刘杉

平安银行日前悄然开业，此举必然给国内保险业带来冲击。

据上海文汇报报道，平安银行股东之一的香港上海汇丰银行的中国业务总裁叶迪奇日前在沪透露，平安银行已于日前在闽悄悄挂牌营业。叶迪奇表示，汇丰在新的平安银行中已经将股份减持至27%。

据报道，平安银行的前身就是去年12月29日汇丰与平安保险集团旗下平安信托联合收购的原福建亚洲银行。当时汇丰动用不超过2000万美元，收购了亚洲银行50%的股权。平安信托则收购了余下的50%。之后，根据交易协议，平安信托再注资2300万美元，使其实缴资本扩大至5000万美元，并将汇丰所持的股权摊薄至双方同意的27%。

平安银行的开业，不仅标志着平安金融控股集团的成型，也标志着平安开了保险公司控股银行的先河。

尽管平安是以金融控股集团形式出现的，其收购原亚洲银行也是以平安信托出面的，但平安金融集团以保险起家的特点，决定了该集团的业务方向必然以保险为主体，其他金融业务都是围绕保险开展的。在平安和汇丰收购原亚洲银行时就在协议中承诺，该银行原有的客户利益保持不变。而银行被收购后，未来将以个人金融服务为其重要的业务方向。从平安的特点看，平安银行的个人金融服务应该将重点放在银行保险方面。

银行保险，其英文为bank assurance，是上个世纪80年代出现的概念，是指银行通过各种方式向客户提供保险产品，其方式包括银行代理保险公司销售产品，银行和保险公司建立合资企业销售保险产品，银行建立或参股保险公司以及保险公司收购或参股银行开发并销售保险产品等。

中国保险业近来也流行银行保险，各家保险公司争先推出适合银行销售的保险产品，但由于中国

对混业经营的严格限制，使得银行保险主要以银行代理保险的形式出现，其产品和销售形式都还处于银行保险的初级阶段。由于银行销售保险多为代理形式，银行销售保险的好处是获取代理费，因而，银行一般对代理保险的积极性并不是很高。

不过，2002年，太平人寿依靠银行保险这一利器。在其内地复业的第一年即一炮打响。我在那年年初曾对该公司提出年实现保费收入11.38亿元的经营目标向其控股公司中保集团董事长杨超提出过怀疑，但该公司提前50天即完成了经营目标。究其原因，实际是中国工商银行为太平人寿的银行保险销售出了很大的力。工商银行之所以如此卖力是因为其在香港的子公司工银亚洲收购了中保集团所持太平保险42.5%的股权。工商银行通过代理太平人寿的银行保险产品，不仅获得代理费，还可以通过工银亚洲获得太平人寿的利润分红。而太平人寿在2003年银行保险的保费更是达到24亿元，占该公司去年总保费的77%。太平人寿银行保险的成功表明，银行和保险公司只有股权联系，银行才能真正推动保险业务发展。

所以，国内保险公司都希望与银行建立股权联系，进而发展各自的银行保险。而平安公司依靠其已有的控股集团的便利，一举控股平安银行后，使其在发展银行保险方面，处于相对的优势地位。可以预见，平安集团会努力争取使平安银行成为一家全国性的商业银行，并期望在国内展开一轮大规模的设立分支机构的行动，从而使银行保险成为平安保险公司的主流品种。

无疑，平安银行的出现，使得国内一些大的保险公司惴惴不安，也使其忿忿不平，毕竟国有保险公司若想控股银行，还有一定的法律障碍，而从监管角度讲，适时修改相关法律，也应早日提上日程。只有让银行和保险公司进行更深层次的合作，银行保险才能有进一步的发展。

文章出处：《中华工商时报》

[\[推荐朋友\]](#) [\[关闭窗口\]](#) [\[回到顶部\]](#)

转载务经授权并请刊出本网站名

中国博士论坛

中国社会科学院  
保险与经济研究中心

IFB外商投资中心

IFB基金研究  
与评价中心



地址：北京市东城区建国门内大街5号 邮编：100732 电话：010-65136039 传真：010-65138307  
版权所有：中国社会科学院金融研究所